

Né en 1972  
**40700 Monsegur**  
**0 à 1 an d'expérience**  
**Réf : 1610271429**

## Technico-commercial

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

**2010 :**

formation techniques de vente

**1993 :**

certificat de pratique professionnelle brigade des sapeurs pompiers de paris

**1993 :**

brevet national des premiers secours

**1990 :**

bep cap carrossier réparateur peintre

### Expériences professionnelles

**06/2010 - 02/2015 :**

**Vendeur / Vendeuse grossiste en équipements professionnels**

oriance orthez spécialisé dans la vente d'équipement industriel dans le domaine de la tôlerie poste occupé technico commercial gestion et développement du portefeuille clients (utilisation du logiciel act) prospection clients, devis relances clients négociation, lancement des commandes la livraison ainsi que suivi après livraison du matériel connaissances techniques des produits et analyse des besoins du client organisation de la logistique (planning de livraison des commandes)

**1998 - 2010 :**

**Charpentier industriel / Charpentière industrielle en charpentes métalliques**

arcelor mittal hagetmau spécialisé dans la fabrication de bacs acier, bardages et toitures poste occupé adjoint logistique gestion des livraisons de commande dans toute la france. enlèvement des commandes aux particuliers. facturation.

**1994 - 1998 :**

**Pupitre tireur / Pupitreuse tireuse**

arcelor mittal hagetmau poste occupé responsable opérateur sur profileuse lecture bons de commande, choix et mise en place de la matière première, programmation informatique, réglage divers responsable de 3 personnes intérimaires

**1990 - 1993 :**

arcelor mittal hagetmau poste occupé technicien de fabrication sur profileuse lecture bons de commande, choix et mise en place de la matière première, programmation informatique, réglage divers.

## **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## **Atouts et compétences**

---

Prospection clients, devis

Relances clients

Négociation, lancement des commandes jusqu'à la livraison ainsi que suivi après livraison du matériel

Connaissances techniques des produits et analyse des besoins du client

Organisation de la logistique (planning de livraison des commandes)

Gestion des livraisons de commande dans toute la France. Enlèvement des commandes aux particuliers.

Facturation

Lecture bons de commande, choix et mise en place de la matière première, programmation informatique, réglage divers

- web, mail, logiciel Excel, Word, ACT (logiciel spécifique de gestion de portefeuille clients)

## **Permis**

---

Permis A et B

## **Centres d'intérêts**

---

Aide coach Basket-Ball, footing, VTT

Passionné de montagne