

Né en 1983
69400 Villefranche Sur Saône
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1611010402

Vendeur-conseil / attache technico-commercial btp

Objectifs

Développer, animer et fidéliser un secteur commercial dans le domaine du BTP

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016 :

d.u.t. techniques de commercialisation en année spéciale.

2013 :

diplôme d'état niveau iv attaché commercial .

2001 :

baccalauréat sti, option génie civil. (niveau équivalent).

Expériences professionnelles

2016 - 2016 :

Magasinier vendeur / Magasinière vendeuse

vendeur conseil (comptoir et libre service) point p, groupe saint gobain. agence villeurbanne ☐ assurer la vente l'accueil et dans le libre service auprès de tous les clients. ☐ veiller la satisfaction des attentes client dans le cadre des prestations proposées par point p. ☐ participer bon état de la surface d'accueil et d'exposition.

2013 - 2013 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale sédentaire

conseiller technico commercial sédentaire la plateforme du bâtiment, groupe saint gobain. agences vaise et vaulx en velin. ☐ accueillir le client, identifier ses besoins et le conseiller sur les produits les plus adaptés. ☐ prospector, négocier, vendre une clientèle composée exclusivement de professionnels. ☐ réaliser le suivi de clientèle et assurer le sav.

2011 - 2012 :

Technico-commercial itinérant / Technico-commerciale itinérante

commercial itinérant elfe s.a. (distributeur heineken, corona, guinness, red bull). mendoza, argentine. ☐ concevoir le plan de prospection et établir le plan de tournée. ☐ élaborer la proposition commerciale et définir, avec le client, les modalités du contrat. ☐ assurer le suivi des commandes et de la clientèle.

2009 - 2011 :

Accompagnateur / Accompagnatrice rénovation

autoentrepreneur dans la rénovation mendoza, argentine.

2008 - 2008 :

assistant conducteur de travaux constructions a.gom.pi. majorque, espagne. ouvrier spécialisé maçon traditionnel, coffreur, finisseur (7 ans) entreprises en france gantelet et galabertier (groupe veolia) ; demathieu et bard ; despe ; campenon bernard (groupe vinci) ; numerobis rénovation ; champagne façades.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Ouvrier spécialisé : maçon traditionnel, coffreur, finisseur

Assistant conducteur de travaux

Autoentrepreneur dans la rénovation

Conseiller Technico-commercial sédentaire

Vendeur-conseil (comptoir et libre-service)

Niveau opérationnel :

 Suite bureautique Microsoft Office : Word, Excel, Access, Power Point, Outlook.

 VEGA (CRM).

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

 Échanges linguistiques, sociaux et culturels, via des associations et/ou par internet.

 Activités sportives de plein air