

Né en 1969
77300 Fontainebleau
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1611010545

Ingénieur financière & fiscale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

Expériences professionnelles

2014 - 2014 :

Directeur / Directrice de centre de profit

groupe ridoret (650 personnes, ca 65 m€) directeur régional ile de france et nord direction de 3 centres de profit et d'un centre de production (fabrication et pose de menuiseries sur chantiers de type écoles, hôpitaux, bureaux et logements). management de 51 personnes dont 5 cadres, ca 12 m€. élaboration et mise en place d'une stratégie par centre ; pilotage de politique commerciale. recrutements, construction et mise en oeuvre d'un plan investissements. suivi des résultats et reporting la direction générale. réalisations intégration du centre de nemours dans le groupe (rentabilité brute 12%), redressement du centre d'alforville, et retour l'équilibre du centre de lille.

01/2008 - 09/2014 :

Magasinier / Magasinière de dépôt d'entreprise du BTP

menuiserie cmtb (30 personnes, ca 3 m€) pdg reprise en lbo d'une menuiserie avec un associé. mise point d'un plan stratégique de restructuration complète de l'entreprise (achats, organisation & politique commerciale). déménagement et réimplantation d'un atelier aux normes en vigueur. développement de l'activité sur l'ile de france. réalisations hausse de 20% du ca et résultat net 2%. revente de l'entreprise en groupe ridoret.

01/2005 - 01/2008 :

Chef / Cheffe de groupe véhicules neufs

groupe renault membre d'une equipe transverse (consultant interne auprès de la dg ; mise point et conduite de projets de rupture sur le périmètre monde du groupe pour améliorer le résultat non opérationnel, le résultat financier et le résultat fiscal de l'entreprise. réalisations identification de pistes d'amélioration hauteur de 500 m€ ; mise en oeuvre 50%.

11/2004 - 01/2008 :

Responsable financement exportations

groupe renault chef du service contrôle de gestion en charge de la région euromed. 14 pays incluant 5 usines et 7 filiales de vente, 440 000 véhicules, ca 3 800 m€. management de 13 personnes. réalisations ca en hausse de 20%/an (projet russe, investissements en roumanie et en turquie).

03/2001 - 11/2004 :

Délégué commercial / Déléguée commerciale en automobiles

renault mexico contrôleur de gestion de la direction Amérique latine nord. 15 pays, 100 000 véhicules, ca 800 m€. management de 2 personnes. reporting vers le siège, contrôle et optimisation des performances des filiales en Colombie, Mexique et Venezuela, ainsi que des ventes importateurs (10 partenaires externes). travaux d'ingénierie financière avec Toyota. réalisations mise en oeuvre du projet Mexique, rachat de la filiale colombienne, 5 nouveaux importateurs. groupe renault superviseur la direction de l'audit interne price

waterhouse coopers auditeur comptable service national officier, adjoint du chef du service énergie.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Direction générale de PME
- Négociation
- Conduite du changement
- Gestion d'équipes
- P/L, BS, trésorerie, audit
- Ingénierie financière & fiscale
- Stratégie commerciale, approche produit & marché

Centres d'intérêts

Aviation, maquettisme et plongée