Conduite Et Coordination Des Travaux

95570 Bouffémont · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1612020817

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2012
formation master 2 (du) finances université paris dauphine, france
2001
formation contrôle de gestion et management de performances
1997
ingénieur en gestion financière et comptable programme algéro canadien
1990
licence en génie civil université sciences et technologie algérie
1986
bac génie civil, bâtiment et travaux publics

Expériences professionnelles

06/2015 - 06/2015 — Directeur / Directrice de travaux du bâtiment

directeur des travaux, bcrd val d'oise rénovation complète d'habitation, commerces et bureaux travaux d'extérieur démolition, terrassement, maçonnerie murs en briques parpaings, terrasse, clôture, dalles, paves, ravalement…etc travaux d'intérieur isolation, cloisonnements, création de faux plafond personnalisé, enduit peinture, plomberie, chauffage, sols, menuiserie, électricité, architecture d'intérieure…etc

08/2013 - 06/2015 — Magasinier / Magasinière

directeur de magasin réno dépôt montréal canada magasin de vente de matériaux second oeuvre, bricolage, décoration. garantir sein de mon magasin, la mise en place de la stratégie, du concept et des valeurs humaines de réno dépôt auprès de mes clients et de mes collaborateurs. départ retour en france

03/2009 - 06/2013 — Chargé / Chargée d'affaires immobilières

responsable commercial société ac finances, val d'oise développement de promotions immobilières et commercialisation de biens en défiscalisation, signature des mandats, négociation des offres, signature des promesses de vente et contrat de réservation, suivi des dossiers aux près des notaires et banques…etc départ démission, expatriation canada

2002 - 2008 — Délégué commercial / Déléguée commerciale en automobiles

directeur centre automobile peugeot, val d'oise déterminer et mener les actions commerciales, déterminer la politique de prix et de crédit, motiver l'équipe commerciale et d'atelier, gestion comptable et financière, régler les litiges et plaintes des clients, départ licenciement, cause vente des locaux par le bailleur.

1997 - 2001 — Formateur / Formatrice commerce vente

formateur centre inter entreprises de technicien et agent de maîtrise. module mathématiques, mathématiques financières, statistiques départ en formation pendant un an mars. conducteur des travaux société dantin. organisation des réunions technique préalable chantier, sélection des matériaux, gestion des commandes, encadrement des intervenants, suivi de l'évolution des travaux. départ en formation jusqu'au sept. fev. responsable des ventes société sider. vente matériaux de construction pour les gros oeuvres, développement et gestion globale de l'activité commerciale, mise en place des actions commerciales, élaboration des méthodes de vente, recrutement. départ démission pour une meilleure opportunité

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Elaboration d'un projet et définition des meilleures options techniques à mettre en oeuvre.
Etude de fiabilité commerciale et financière.
Suivis des objectifs financiers.
Coordination des différents intervenants.
Application des normes en vigueurs et des règles de sécurité.
Relation clientèles.
Relation avec les fournisseurs et négociation des achats.
Suivi et contrôle de la facturation.
Suivi de l'avancement des travaux.
Mise en place des infrastructures nécessaires à la réalisation des travaux.
Définition des postes de travail selon les priorités.
Formation des équipes en fonction des compétences et encadrement.
Etablissement des plannings hebdomadaires des activités.
Définition des besoins humains et matériels.
Coordination des interventions en fonction des objectifs et des différents corps d'état.
Gestion de la sous-traitance, contrôle qualité/supervision, respect des délais.
Recrutement et management du personnel, optimisation des postes, gestion des conflits éventuels.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.