Représentant Commercial

92500 Rueil-malmaison · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1612020829

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

07/2015
sep.
07/2014
sep.

Expériences professionnelles

2013 - 06/2014 — Sushiman / Sushiwoman

manager/employé polyvalant, eat sushi (92) mise en place d'une équipe, création du planning, accueil téléphonique, préparation des commandes, commandes auprès des fournisseurs, gérér un rush, cloturer une caisse, rapport journalier et mensuel du c.a, mise en place d'action commercial.

2012 - 2012 — Vendeur / Vendeuse de bois au détail

représentant commercial (en poste), src groupe (71) fabricant français de produit de scierie (parquet, avivés...) en poste sur paris et sa banlieu ainsi que dans l'est de la france. business business, négoce et préscirption auprès des architectes et décorateurs. prospection terrain, création d'un portefeuille client, fidélisation.

2007 - 06/2009 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en solutions de télécommunications auprès des particuliers

conseiller boutique, numericable (92) câblo opérateur de télévision et de fournisseur internet et de téléphonie (3play). accueil physique, souscription d'abonnement, renseignement, sav, gestion des stocks, déplacement chez les clients lors d'une souscription clef en main.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant)

Compétences

Mise en place d'une équipe, création du planning, accueil téléphonique, préparation des commandes, commandes auprès des fournisseurs, gérér un rush, cloturer une caisse, rapport journalier et mensuel du C.A, mise en place d'action commercial
Accueil physique, souscription d'abonnement, renseignement, SAV, gestion des stocks, déplacement chez les clients lors d'une souscription clef en main.
Adobe Illustrator
Pack Office

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.