

Née en 1986
95800 Cergy
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1612021331

Assistante achats / acheteuse / chargé de projets

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2006 :
master achat, icn esidec business school france

2005 :
bachelor in business management, staffordshire university angleterre

Expériences professionnelles

06/2013 :
Conseiller / Conseillère en organisation d'événementiel de particuliers
chargé de projets lamaquina conseil et d'assistance des projets de particuliers en afrique / europe

03/2011 - 10/2012 :
Vendeur / Vendeuse en fournitures artistiques
acheteuse la tendance angleterre

01/2009 - 02/2010 :
Acheteur / Acheteuse de centrale d'achats
acheteuse alstom transport france, leader mondial dans les infrastructures de production d'énergie et du transport ferroviaire

05/2008 - 11/2008 :
Vendeur / Vendeuse en matériel médical, paramédical
chargé de projets logistiques b. braun medical sas france, conception et production de matériel médico chirurgical et médicaments

03/2006 - 03/2007 :
acheteuse letts residential angleterre, construction et gestion de logements locatifs et sociaux assistant managing director healus technology angleterre, conception et fabrication de chaussures de sport assistante achats esterline leach international france, fabrication des composants et relais aéronautiques

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Achats / Logistique

□Sourcing fournisseurs Europe et Asie, rédaction des appels d'offres et sélection des fournisseurs
□Lancement des appels d'offres sur la plate-forme E-sourcing
□Négociation et achat des matériaux de construction, transport, prestations intellectuelles, emballages et conteneurs
□Optimisation des procédures d'achats
□Gestion des commandes et relance fournisseurs
□Reporting mensuel achats indirects VPF
□Pilotage du projet d'optimisation des flux de distribution
□Mise en place des procédures de retours

Commercial

□Définition de la stratégie marketing en collaboration avec les cabinets de conseil
□Participation à l'élaboration du business plan
□Marketing opérationnel (phoning/mailling)
□Participation à l'élaboration du business plan
□Marketing opérationnel (phoning/mailling)
□Conseil sur la faisabilité des projets
□Assistance et accompagnement des projets de création d'activité

Informatique : SAP R/3, Pack Office, AS 400, Synertrade, Movex