Né le 15/07/1981
54100 Nancy
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1612082135

Chargé d'affaires

Objectifs

- - recherche d'un nouveau projet dans une structure saine

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Lorraine, dans les Services Commerciaux.

Formations

master pro "Ingénierie Urbaine Ville et Territoire" de l'Institut National Polytechnique de Lorraine

Expériences professionnelles

Depuis septembre 2016
Free-lance : - courtage en travaux - aide au développement commercial pour professionnels des secteurs BTP et immobilier - conseil en investissement immobilier

Janvier 2010 - avril 2016
Ingénieur d'affaires : - réponse aux marchés publics : aspects financiers et techniques - recherche et sélection de fournisseurs et de sous-traitants en France et en Pologne. - développement d'un nouveau portefeuille clients : doublement du C.A en 5 ans (de 3 à 6 millions de CA), amélioration des marges nettes. - mise en place d'une stratégie de Recherche et Développement adaptée à la structure et aux capacités de l'entreprise : conception de produits ciblés, dépôts de modèles, partenariat avec des écoles d'ingénieurs, co-innovation avec des sociétés tierces. Voir article de presse ci-dessous : http://www.lesechos.fr/25/05/2010/LesEchos/20683-095-ECH_vb-service-revisitele-mobilier-urbain.htm - assistance juridique et opérationnelle au conducteur de travaux - encadrement du service études (2 à 3 salariés)

avril 2007 - décembre 2009
Ingénieur territorial : - représentation de la Maîtrise d'Ouvrage sur un important projet d'aménagement des espaces publics (Projet de Rénovation Urbaine, budget : 450 millions d'euros) - mise en place des procédures de marchés publics : concertation du public, consultations des entreprises, analyse des offres - contrôle des missions d'études des différents maîtres d'oeuvre - suivi des travaux attribués aux entreprises : jusqu'aux opérations de réception

Octobre 2005 - avril 2007
Création d'entreprise puis chef d'entreprise - obtention du concours OSEO-ANVAR du jeune créateur d'entreprise innovante , Conseil Régional de Lorraine - développement commercial et réponses aux marchés publics (marchés d'études) - élaboration de documents d'urbanisme (PLU, carte communale), de diagnostics territoriaux et d'études préalables d'aménagement (en milieu urbain et rural) - missions d'études de faisabilité urbanistique, technique et financière

Langues

- Français parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- négociations commerciales
- achats
-commande publique
- Recherche et Développement
- management (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sports