Né le 06/06/1992
34600 Bédarieux
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 1612290917

Commercial b to b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Languedoc Roussillon, dans les Services Commerciaux.

Formations

2014-2015 : Master 2 en marketing et vente à Supagro Montpellier
2013-2014 : Master 1 en marketing et vente à Supagro Montpellier
2012-2013 : Licence en marketing et vente à l'ISEM Montpellier
2010-2012 : DUT Techniques de Commercialisation à l'IUT de Montpellier (34)

Expériences professionnelles

2016
Responsable de magasin Lidl : - Gestion économique d'un magasin (CA, productivité, DI...) - Gestion administrative (sous traitants, congés, planning...) - Manager une équipe de 10 personnes (1 adjoints, 2 chefs caisses, 7 CELS) - Assurer la conformité du concept commercial (Process, merchandising...)

2013-2015
Chef de secteur à Brasserie BAVARIA (dép. 48-84-26-43-07) : - Développement, gestion du secteur (55 supermarchés, 400 proxi) - Référencement produits (O,57 produits par PDV, DN 88%) - Mise en avant produits (100% d'objectif réalisé) - Merchandising (94% de Pdv en bloc Merch)

2012-2013
Chef de secteur à Brasserie BAVARIA (dép. 48-34-30-12-07) : - Développement, gestion du secteur (65 supermarchés, 380 proxi) - Référencement produits (O,50 produits par PDV, DN 70%) - Mise en avant produits (110% d'objectif réalisé) - Merchandising (64% de Pdv en bloc Merch)

2012
ESAT de Bouldoire à Marvejols (48) (durée 2 mois)

2011
ESAT de Bouldoire à Marvejols (48) (durée 2 mois)

Langues

- Anglais, Espagnol : lu, parlé, écrit parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Gestion économique d'un magasin (CA, productivité, DI...)
- Gestion administrative (sous traitants, congés, planning...)
- Merchandising
- Manager une équipe de 10 personnes
Informatique : Maîtrise Excel, Power Point, Word, Publisher, Access (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Boxe Anglaise, Football, Cinéma