

**56000 Vannes**

**Plus de 10 ans d'expérience**

**Réf : 1612291240**

## **Responsable d'agence**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Bretagne, dans l'Administration et juridique.

### **Formations**

---

**2007 :**

formation commerciale brossette lyon (69)

**2006 :**

formation commerciale a.f.p. i. bruz (35)

**2000 :**

formation i.p.i.a.p. c.c.i. fougères (35)

**1997 :**

baccalauréat s.t.i. électrotechnique lycée lesage vannes (56)

**1995 :**

b.e.p. électrotechnique lycée lesage vannes (56)

**1995 :**

c.a.p. électrotechnique lycée lesage vannes (56)

### **Expériences professionnelles**

---

**2012 - 2012 :**

**Responsable des ventes**

responsable de point de vente société rexel agence d'auray (56) missions gestion et management d'une équipe de vendeurs fidélisation de clientèle par des opérations commerciales relationnel résultats augmentation de 17 clients actifs > 3 k€ soit 137, + 10 % de c.a. et 1 point de marge

**2010 - 2012 :**

**Attaché commercial / Attachée commerciale en clientèle d'entreprises**

attaché technico commercial société viessmann missions gestion d'un portefeuille de clients professionnels prospection régulière sur secteur géographique fidélisation de clientèle par des opérations commerciales relationnel résultats progression de clients mouvementés (> 10 k€) de 19 55 secteur géographique départements du 56 35 sud

**2007 - 2009 :**

**Commercial / Commerciale auprès d'une clientèle d'entreprises**

technico commercial société cdl agence de redon missions gestion d'un portefeuille de clients professionnels prospection régulière sur secteur géographique fidélisation de clientèle par des opérations commerciales relationnel résultats progression de plus de 10 % de ca secteur géographique départements du 35 44 56

## 2004 - 2007 :

### Chargé / Chargée d'affaires en électricité

vendeur comptoir société calvez electricité agence d'auray (56) missions vente de matériel électrique conseiller une clientèle professionnelle proposition de solutions adaptées sur le plan technique et économique gestion d'agence, de la logistique, accueil physique et téléphonique résultats progression de plus de 10% en 3 ans

## Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

## Atouts et compétences

---

Gestion d'un portefeuille de clients professionnels

Prospection régulière sur secteur géographique

Fidélisation de clientèle par des opérations commerciales

Relationnel

Maîtrise de l'outil informatique (Excel, Word, PowerPoint)

## Centres d'intérêts

---

Tennis, marathon, cyclisme

Intérêt pour les actualités, nouveautés et les nouvelles technologies