

95240 Cormeilles En Parisis

5 à 10 ans d'expérience

Réf : 1701090546

Achats logistique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016 :

master of sciences 2 achats internationaux et logistique inseeec paris

2015 :

master of sciences 1 international business management inseeec paris

2013 :

master en commerce export agitel abidjan

2008 :

brevet de technicien supérieur option gestion commerciale agitel abidjan

Expériences professionnelles

06/2016 :

Agent / Agente d'accompagnement du transport

jli transport transport spécialisé et adapté chargée de mission création, planification et gestion des chauffeurs, de leur remplacement et de leur tournée gestion des dossiers clients (préparation et gestion des devis jusqu'au paiement) pointage et contrôle des plannings chauffeurs pour transmission service paye saisie des factures clients et gestion des documents y afférents (certificat de présence, plannings, conventions) édition, envois et classements des factures et gestion des anomalies et problèmes rencontrés relance des factures impayées

2015 - 2016 :

Collaborateur commercial / Collaboratrice commerciale en assurances

arval bnp paribas group location longue durée de véhicule assistante achats frais généraux et après vente lancement et gestion des appels d'offres pour les différents services la gestion des réseaux sociaux, l'externalisation du traitement des factures, l'organisation de la convention ... négociation tarifaire, participation aux comités de pilotage des projets sourcing fournisseurs, rapprochement des entités arval et general electric fleet

2014 - 2015 :

Manager en restauration rapide

domino's pizza restauration rapide assistante manager passation des commandes, gestion des stocks et inventaires management d'équipe (6 employés), développement des ventes contrôle des normes d'hygiène et de qualités

06/2012 - 2013 :

Consultant / Consultante marketing

waleya agency agence marketing (abidjan) junior project manager réception de brief client et identification des

besoins (développement d'une application pour la remontée en temps réel de données récoltées sur le terrain, ...) détermination des kpi's et mise en place de plan d'action coordination des équipes marketing opérationnelles mise en place de tableau de bord et de reporting rédaction et présentation des rapports d'activités

2008 - 2008 :

solibra société de limonaderie et de brasserie (abidjan) chargé de clientèle division boissons gazeuses prospection, développement et conseil clientèle approvisionnement des points de ventes, promotion et lancement de nouveaux produits analyse de la rentabilité et suivi financier

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Prospection, développement et conseil clientèle
- Approvisionnement des points de ventes, Promotion et lancement de nouveaux produits
- Analyse de la rentabilité et suivi financier
- Coordination des équipes marketing opérationnelles
- Mise en place de tableau de bord et de reporting
- Rédaction et présentation des rapports d'activités
- Saisie des factures clients et gestion des documents y afférents (certificat de présence, plannings, conventions)
- Edition, envois et classements des factures et gestion des anomalies et problèmes rencontrés
- Relance des factures impayées
- Négociation tarifaire, Participation aux comités de pilotage des projets
- Sourcing fournisseurs, rapprochement des entités ARVAL et General Electric Fleet
- Passation des commandes, Gestion des stocks et inventaires

Logiciels maîtrisés : Word, Excel, Powerpoint, Etnos, Sphinx, Illustrator, Flash, Photoshop, IVALUA, GESCAR

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport, Musique, Voyage