Responsable Sav Et Pieces Detachees

38230 Pont De Cheruy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1701240822

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

2005
master project management
1985
baccalaureat science physique et chimie

Expériences professionnelles

02/1998 - 07/2007

agreda auto movil (mercedes benz) (saragosse) &#; gérer en totalité le service des pièces détachées &#; suivre et adapter les stratégies commerciales de la marque mercedes &#; lancer les campagnes promotionnelles &#; gérer le personnel &#; visiter et suivre les clients recambios gran via (saragosse) &#; accueil physique et téléphonique de la clientèle magasin &#; visiter et suivre les clients potentiels &#; suivre le portefeuille clients &#; contrôler les livraisons du matériel (6 fourgonnettes et 10 motos) &#; fixer et suivre les objectifs recambios auto hispano (saragosse) &#; réceptionner et vérifier la livraison du matériel &#; accueil physique et téléphonique de la clientèle en magasin &#; préparer les commandes &#; envoyer et suivre les commandes

Chef / Cheffe de secteur des ventes

prestolite et casals (france entière) &#; directeur commercial pour le marché français. &#; créer et développer le portefeuille de clients &#; contact avec les principaux centrales d´achat de la france (ad, tvi, groupauto, global distribution, groupe todd, aealliance, cap vi, etc) &#; fixer et suivre les objectifs. &#; présence aux salons internationaux

Chef / Cheffe des ventes

teramat hitachi (heyrieux) &#; gérer les stocks, achats et approvisionnements. &#; etablir le planning des ot &#; etablir et relancer les devis . &#; développer les ventes par des actions ciblées &#; suivre le portefeuille de clients

Chef / Cheffe des ventes pièces de rechanges et accessoires de véhicules

iveco vic (besançon) &#; responsable département pièces détachées et sav &#; gérer les stocks, achats et approvisionnements .piloter les inventaires. &#; développer le programme de iveco pour autres marques et remorques &#; mettre en place des promotions et campagnes. &#;rendre visite aux clients et agents iveco adhérents a la concession &#;mettre en place, suivre et optimiser les procédures logistiques et commerciales

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Compétences

&f Gérer les stocks, achats et approvisionnements .Piloter les inventaires.
&f Développer le programme de Iveco pour autres marques et remorques
&f Mettre en place des promotions et campagnes.
&fRendre visite aux clients et agents IVECO adhérents a la concession
&fMettre en place, suivre et optimiser les procédures logistiques et commerciales
&f Etablir le planning des OT
&f Etablir et relancer les devis .

&f Développer les ventes par des actions ciblées
&f Suivre le portefeuille de clients
&f Créer et développer le portefeuille de clients
&f Fixer et suivre les objectifs
Word, Excel, Outlook Express, Intranet, Internet

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.