

13124 Peypin
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1701300233

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2008 :

bac professionnel commerce (mention bien) en alternance. Iodima uest rennes

Expériences professionnelles

08/2016 :

Conseiller vendeur / Conseillère vendeuse de bateaux de plaisance

vrp berner secteur de aix en provence suivi et prospection des artisans locaux afin de leur offrir les services de l'entreprise berner, commercialisation des produits de la société, prise des commandes et gestion du sav.

11/2013 - 06/2016 :

Assistant chargé / Assistante chargée d'affaires BTP

directeur d'agence technitoit 77 réorganisation du management, reconstruction des équipes commerciales, techniques et administratives. gestion des litiges. développement du secteur seine et marne ainsi que des départements limitrophes. participation l'organisation de la foire de paris

03/2011 - 10/2013 :

Responsable d'agence commerciale

directeur d'agence technitoitsaint brieuc développer la société, organiser le travail des équipes commerciales, recruter, encadrer le personnel commercial, technique et administratif, respecter et faire respecter la législation en matière de droit de la consommation et de droit du travail, notamment les règles applicables la vente directe et le respect des consignes de sécurité. réaliser un objectif de ca personnel, faire réaliser un objectif de ca vendu/facturé/encaissé la société. organisation des foires et salons des côtes d'armor

06/2009 - 02/2011 :

animateurs des ventes technitoit saint brieuc manager les équipes commerciales, formation, recrutement, respecter et faire respecter les objectifs de ca. participation la foire de paris

09/2008 - 06/2009 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en équipement de l'habitat auprès des particuliers
vrptechnitoit saint brieuc création d'une nouvelle agence participations auxfoires et salons du grand ouest (saint brieuc, rennes, caen...). vrp technitoit rennes prospection porte à porte, phoning, gms. vente domicile de prestations de rénovation de l'habitat (toiture, façade, isolation, ventilation, traitement de bois, menuiserie...), financement, suivi de chantier, encaissement.participation la foire de saint brieuc. vendeur prêt à porter en alternance

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Vente à domicile de prestations de rénovation de l'habitat
Prospection porte-à-porte, phoning, GMS