

17100 Saintes
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1702130623

Directeur d'agence

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

03/2007 :

formation la vente pour centres de profits bacf niveau bac nantes (44)

06/2001 :

obtention du brevet des collèges l'espérance (85)

Expériences professionnelles

04/2014 :

Responsable d'agence de location de matériel de transport

directeur d'agence location de matériel (btp, industrie) management de 3 personnes, pilotage, gestion et développement de l'agence, gestion des litiges, démarchage commercial ca annuel 600 000€ ht. 850000€ ht

12/2013 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en véhicules industriels

conseiller commercial gamme lourde commercialisation de la gamme renault trucks sur le secteur 01

11/2010 - 02/2013 :

Chef / Cheffe des ventes de véhicules

responsable des ventes nissan trucks sidan nantes (44) commercialisation de la gamme nissan trucks sur le département 44 et 85 gestion des nouveaux clients et grands comptes négociation avec le constructeur, gestion du stock vn et vo proposition de solutions globales (vente, financement, contrat entretien, location, appels d'offre), gestion des agents

08/2009 - 10/2010 :

Assistant / Assistante de vente automobile

attaché commercial vn vo concession autos 108 (seat) nantes (44) vente de véhicules, reprise de véhicules, offre de produits financier, gestion des livraisons

03/2007 - 08/2009 :

Conseiller / Conseillère des ventes automobiles

conseiller commercial vn vo concession pelvé (chrysler, dodge...) nantes (44) vente de véhicules, réalisation de l'objectif (60vn 50vo financement 500 k€) proposition et vente de produit financier gestion des livraisons prospection téléphonique préparateur convoyeur europcar nantes (44) préparations esthétiques des véhicules, convoyage, accueil

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

Management, pilotage, gestion et développement de l'agence, gestion des litiges, démarchage commercial

Négociation, gestion du stock

Gestion des livraisons

Prospection téléphonique

Logiciels maîtrisés : Word, Excel, Financement, Internet, logiciel constructeur(CRM) Mistral

Centres d'intérêts

Tennis, natation, vélo, nautisme, lecture