Directeur D'agence

17100 Saintes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1702130623

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Services commerciaux

Formations

03/2007
formation la vente pour centres de profits bacf niveau bac nantes (44)
06/2001
obtention du brevet des collèges l'espérance (85)

Expériences professionnelles

04/2014 - 04/2014 — Responsable d'agence de location de matériel de transport
directeur d'agence location de matériel (btp, industrie) management de 3 personnes, pilotage, gestion et développement de l'agence, gestion des litiges, démarchage commercial ca annuel 600 000€ ht. 850000€ ht
12/2013 - 12/2013 — Conseiller commercial / Conseillère commerciale en véhicules industriels
conseiller commercial gamme lourde commercialisation de la gamme renault trucks sur le secteur 01
11/2010 - 02/2013 — Chef / Cheffe des ventes de véhicules
responsable des ventes nissan trucks sidan nantes (44) commercialisation de la gamme nissan trucks sur le département 44 et 85 gestion des nouveaux clients et grands comptes négociation avec le constructeur, gestion du stock vn et vo proposition de solutions globales (vente, financement, contrat entretien, location, appels d'offre), gestion des agents
08/2009 - 10/2010 — Assistant / Assistante de vente automobile
attaché commercial vn vo concession autos 108 (seat) nantes (44) vente de véhicules, reprise de véhicules, offre de produits financier, gestion des livraisons
03/2007 - 08/2009 — Conseiller / Conseillère des ventes automobiles
conseiller commercial vn vo concession pelvé (chrysler, dodge…) nantes (44) vente de véhicules, réalisation de l'objectif (60vn 50vo financement 500 k€) proposition et vente de produit financier gestion des livraisons prospection téléphonique préparateur convoyeur europcar nantes (44) préparations esthétiques des véhicules, convoyage, accueil

Langues

Français (Langue maternelle)

Compétences

Management, pilotage, gestion et développement de l'agence, gestion des litiges, démarchage commercial
Négociation, gestion du stock
Gestion des livraisons
Prospection téléphonique
Logiciels maîtrisés : Word, Excel, Financement, Internet, logiciel constructeur(CRM) Mistral

Loisirs

Tennis, natation, vélo, nautisme, lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.