

**60360 Choqueuse Les Benards**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1702191308**

## **Conseiller technico commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

**2002 :**

brevet de technicien supérieur force de vente

**1999 :**

bac es sciences économiques et sociales

### **Expériences professionnelles**

---

**02/2007 - 01/2015 :**

Responsable d'agence de location de matériel de transport

responsable d'agence kiloutou gisors encadrement de 2 personnes. location de matériel pour le bâtiment (grues, pelleteuses, remorques etc ...) et pour l'évènementiel (chapiteaux, barbecues etc...) responsable technico commercial sur les agences kiloutou de beauvais et de chambly. accueil et conseil de la clientèle, réservation du matériel, établissement des contrats de location, contrôle des retours.

**2006 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale motocycles

conseiller commercial pour groupama chaumont en véxin et méru

**2004 :**

Vendeur / Vendeuse en équipement de sport

vendeur en habillement vêtements de sports chez supersport

**2003 :**

Chargé / Chargée de clientèle en assurances

chargé de clientèle chez axa france beauvais développement et suivi d'un portefeuille de clients pour des assurances autos, habitations, santé, retraite et prévoyance sur le secteur de beauvais et environs

**2000 - 2002 :**

Vendeur / Vendeuse en menuiserie

conseiller commercial pour menuiseries 60 en contrat de qualification prospection téléphonique et physique pour de la vente de portails et fenêtres sur le département de l'oise, réalisation de devis

### **Langues**

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

• Accueil et conseil de la clientèle

• Vente de produits associés et service après-vente

• Développement du portefeuille clients (mailing, prospection téléphonique et physique)

• Organisation logistique d'une agence (planning des agents, définition des priorités avec le technicien, approvisionnement en carburant et consommables du point de vente)

• Encadrement de personnel et formation des nouveaux arrivants

• Suivi des litiges clients

• Recouvrement des créances des clients, relances des contrats en fin de location, remises en banque des chèques et espèces

Informatique : maîtrise de Word, Excel et Internet

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Hockey sur gazon depuis 15 ans et motocross