

17430 Genouillé
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1702201310

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1998 :
bac pro force de vente

1996 :
bep vente action marchande

Expériences professionnelles

08/2014 - 10/2015 :
Ingénieur commercial / Ingénierie commerciale BTP
bdr sa 17400 poursay garnaud secteur 16, 17, 79 technico commercial &#;développer la partie commerciale et son suivi dans l'activité négoce du bois et de menuiserie aux professionnels. &#; calcul, chiffrage des devis. suivi et relances des dossiers

04/2013 - 03/2014 :
Ingénieur chargé / Ingénierie chargée d'affaires du BTP
amci 17600 saujon secteur 16, 17, 79 commercial &#;développer la partie commerciale et son suivi dans l'activité du bâtiment aux professionnels.. &#; calcul, chiffrage des devis. suivi et relances des dossiers

10/2011 - 06/2012 :
Magasinier vendeur / Magasinier vendeuse
gmh 49300 chollet secteur 16, 17, 79 technico commercial &#; développer la vente de produits d'ouvertures et de fermeturesaux professionnels.

02/2008 - 10/2011 :
Maçon-projeteur / Maçonne-projeteuse
gérant de la société &#;développer un groupe d'artisan et professionnel du bâtiment &#;prospection, calcul, chiffrage des devis, métrage, suivi et relance des chantiers auprès des particuliers et des professionnels.
&#;management d'une équipe de 5 poseurs. &#; gestion des plannings

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

●Vente de menuiseries et de fermetures aux professionnels.
●Développer la partie commerciale et son suivi dans l'activité négoce du Bois et de menuiserie aux

professionnels.

● Suivi et relances des dossiers

● Prospection, calcul, chiffrage des devis, métrage, suivi et relance des chantiers auprès des particuliers et des professionnels.