Technico-commercial

Né(e) en 1979 · 83600 Fréjus · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1702281007

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1997-12-31 — Bac — Lycée Charles de Gaulle (Compiègne)
BAC

Expériences professionnelles

2018-04-01 - 2024-01-31 — Technico-commercial BtoB

Présentation de l'entreprise (fabrication de volets roulants, BSO, porte de garage). Travail en home office, prise de rendez vous et déplacements sur 5 départements. Expansion commerciale, conception devis et commandes, analyse des besoins clients, recherche de solutions adaptées.

2017-04-01 - 2017-10-31 — Technico commercial BtoB

Présentation de l'entreprise (agence de Marseille et Fréjus, solutions de sécurisation et fermetures). Vente de menuiseries aluminium, bois, PVC, volets roulants, portes de garage, portes blindées, systèmes d'automatisation, rideaux métalliques. Prospection et fidélisation d’une clientèle variée.

2005-01-01 - 2015-12-31 — Technico commercial BtoB

Fabrication et distribution de produits de fermeture du bâtiment (volets roulants, portes de garage, portes blindées, automatismes, rideaux métalliques, domotique). Gestion intégrale des commandes, relation client fournisseur jusqu’à la livraison. Prospection et fidélisation, présence commerciale proactive.

Langues

Anglais (Notions), Espagnol (Notions)

Atouts

Travail en autonomie, Sens de l'écoute, Analyse des besoins client, Développement de partenariats stratégiques, Aptitude à apprendre rapidement, Négociations B2B, Élaboration de propositions commerciales

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.