Directeur Commericial

83470 St Maximin · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1702281544

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2004
obtention du bts muc en alternance.
2002
obtention du bac pro commerce en alternance obtention du bep vente action marchande. obtention du brevet des collèges.

Expériences professionnelles

05/2015 - 05/2015 — Directeur / Directrice des ventes internationales
directeur des ventes mondial menuiserie organisation mise en place et gestion de treize foires expositions par ans ,d'une équipe de dix commerciaux management ,formation ,recrutement ,finition des ventes. augmentation du chiffre d'affaire exponentielle.
01/2015 - 05/2015 — Délégué régional / Déléguée régionale des ventes
responsable des ventes k/ k aix en provence dés le premier mois premier responsable de la région et troisième vendeur france organisation du planning ,accompagnement des commerciaux sur le terrain ,finition des ventes management recrutement formation et vente .raison de la rupture du contrat démission .
05/2014 - 01/2015 — Ingénieur / Ingénieure de promotion des ventes
directeur commercial chez eco concept var (partenaire terres de fenêtres). recrutement et gestion des commerciaux (accompagnement sur le terrain) ainsi que de la stratégie commerciale et de la communication. formation des débutants, développement des compétences. mis en place des outils nécessaire développement du chiffre d'affaire. formation produits (fenêtres, volets, pergolas, vérandas).
05/2010 - 03/2014 — Commercial vendeur / Commerciale vendeuse d'espaces publicitaires
directeur commercial pour une concession du réseau fenêtre plein jour vente de fenêtres, volets, portes, vérandas et isolation des combles. gestion de quinze commerciaux, accompagnement sur le terrain, développement des deux agences, augmentation du chiffre d'affaire de trente pour cent des la première année, recrutement, management, gestion de la stratégie commercial et de la communication. organisation d'événements commerciaux (foire, présentation galerie marchande, portes ouvertes). ouverture de deux points de ventes supplémentaire en trois ans
04/2009 - 05/2010
directeur et animateur des ventes sur foire pour le groupe roche bobois, cuir center. encadrement des équipes commerciales, finition des ventes, gestion du chiffre d'affaires et organisation de l'évènement, augmentation de chiffre d'affaires de vingt cinq pour cent ,ainsi que de la marge par rapport mes prédécesseurs. directeur d'agence en menuiserie aluminium, bois et pvc chez tryba brignoles. encadrement des commerciaux et des réunions, finition des ventes et développement de l'agence vendeur aux particuliers en menuiserie chez tryba brignoles. prospection, conseil technique et vente domicile. phoning, marché, foire … chiffre d'affaire moyen réalisé mensuel 50 000€. concepteur vendeur chez cuisine vogica la valette. vente de cuisine domicile. chiffre d'affaire réalisé dès le premier mois 40 000€. vendeur sur foire l'enseignes roche bobois. meilleur vendeur . présentation des produits, agencement de pièces et signature des contrats.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Compétences

Informatique

Permis

Permis B

Loisirs

Tennis, course à pieds et boxe.
Chasse, pêche et voyages.

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.