Responsable Commercial Et Technique

80500 Montdidier · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1703011149

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

ð·
ð·
ð·
ð·
ð·
2009
(1 mois) dekra certification (certification de l'état de l'installation intérieur d'électricité)
2007
(1mois) eca cert (certification aux diagnostics plomb, amiante, dpe, gaz et termites)
2004
ecole chez soi (par correspondance) equivalence niveau iv bâtiment
1998
espi paris (ecole supérieure de l'immobilier)
1997
bts commerce en alternance (ecole supérieure de bry sur marne)
1994
baccalauréat spécialité commerce (lycée lagny sur marne)

Expériences professionnelles

07/2013 - 07/2013 — Technicien / Technicienne après vente menuiserie extérieure

responsable commercial et technique rendez vous commerciaux, évaluation du besoin du client et chiffrage des travaux pour la rénovation extérieure de l'habitat (couverture, maçonnerie, menuiseries et peintures) formation des commerciaux suivi de chantiers réception de travaux

2005 - 2013 — Technicien chargé / Technicienne chargée de diagnostics immobiliers

entreprise individuelle (h2a expertises) diagnostics amiante, plomb, termites, performance énergétique, gaz, électricité, loi carrez, prêt taux zéro, diagnostics techniques d'immeubles. développement commercial auprès des prescripteurs, notaires et agents immobiliers devis, prise de rendez vous, ouverture dossiers, repérage sur le terrain, rédaction de rapports, facturation, archivage, suivi et mise jour de dossier. suivi administratif et commercial

1999 - 2004 — Attaché commercial / Attachée commerciale en immobilier

cadre commercial (logique) commercialisation de logiciels professionnels pour la gestion des copropriétés et la gérance de biens immobiliers. développement commercial auprès des syndics de copropriétés et des administrateurs de biens devis, prise de rendez vous, ouverture dossiers, suivi de dossier. suivi administratif et commercial

1998 - 1999 — Négociateur / Négociatrice immobilier

négociateur immobilier (laforêt immobilier) démarchage et recherche de bien immobilier la mise vente. développement commercial. vente de biens immobiliers. prise de rendez vous, accueil clientèle, suivi de dossier. suivi commercial

1995 - 1997 — Commercial / Commerciale

commercial (ecomat) commercialisation de matériaux et matériels pour les professionnels du bâtiment.

service ventes et achats. accueil clientèle.

Langues

Français (maternelle)

Compétences

Connaissance des logiciels de base Windows (Word, Works et Excel)
Maîtrise d'internet et des nouvelles technologies

Permis

B

Loisirs

Canada, Espagne et Angleterre
Tennis - vélo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.