Ingénieur Export

75016 Paris · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1703121836

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Ingénierie

Formations

2004
1987
1986
1984

Expériences professionnelles

06/2010 - à ce jour — Responsable des ventes zone export

ingénieur export, responsable commercial afrique aximum produits electroniques, groupe colas, groupe bouygues nanterre (92) essentiellement maroc, guinées, côte d'ivoire, rdc, sénégal, mali, burkina faso, togo, bénin, cameroun, gabon, congo), benelux, allemagne, suisse & italie systèmes urbains et routiers vente de systèmes complets (feux, bornes, barrières,) réponses commerciales et techniques aux appels d'offres et consultations sélection des marchés porteurs, recherche du potentiel et des opportunités achat de produits complémentaires auprès de fournisseurs et sous traitants accroissement des ententes locales pour une présence reconnue et efficace maîtrise des projets et de leurs avancements, concertation avec les autorités intégration en amont des technicités brevetées pour favoriser les affaires participation aux évolutions rapides d'infrastructures fidélisation des clients et partenaires, augmentation des parts de marché

04/2010 - 06/2010 — Directeur / Directrice des ventes internationales

responsable commercial afrique, benelux, suisse, grèce sagemcom rueil malmaison (92) systèmes routiers renforcement des partenariats existants et création de nouveaux contacts audits terrain en accord avec les ministères et/ou partenaires privés proposition de solutions adaptées, développement du chiffre d'affaires

05/2005 - 03/2010 — Manager commercial junior des forces de vente

cadre commercial sagem communications, groupe safran paris (75) feux & bornes responsabilité commerciale secteur afrique & benelux prospection sur site, détection des besoins, réalisation de partenariats locaux orientation des cahiers des charges feux de carrefours et bornes escamotables evaluation concurrentielle, réponses aux consultations, vente de matériel sécurisation des paiements, coordination commande paiement livraison

06/1996 - 04/2005

technico commercial région (france) sagem cergy (95) signalisation routière suivi commercial depuis le siège en binôme avec l'agent terrain déplacements ponctuels sur zone, analyse technique, définition des prix réponses aux appels d'offres pour les feux tricolores encadrement du suivi des commandes en collaboration avec le service adv

04/1989 - 05/1996

technico commercial silec paris (75) signalisation lumineuse tricolore etude des courants de vente (par gamme & typologie) des feux routiers responsabilité des statistiques, actualisation des tarifs par famille de produits elaboration et mise jour du catalogue de signalisation lumineuse tricolore service militaire pays de service militaire fr branche gendarmerie nationale rang réserviste

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Italien (courant)

Compétences

- Vente de systèmes complets (feux, bornes, barrières,)
- Réponses commerciales et techniques aux appels d'offres et consultations
- Sélection des marchés porteurs, recherche du potentiel et des opportunités
- Achat de produits complémentaires auprès de fournisseurs et sous-traitants
- Accroissement des ententes locales pour une présence reconnue et efficace
- Maîtrise des projets et de leurs avancements, concertation avec les autorités
- Intégration en amont des technicités brevetées pour favoriser les affaires
- Participation aux évolutions rapides d'infrastructures
- Fidélisation des clients et partenaires, augmentation des parts de marché
- Prospection sur site, détection des besoins, réalisation de partenariats locaux
- Orientation des cahiers des charges feux de carrefours et bornes escamotables
- Evaluation concurrentielle, réponses aux consultations, vente de matériel
- Sécurisation des paiements, coordination commande-paiement-livraison

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.