

Né le 09/01/1970

62118 Plouvain

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1703291025

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

06/1993 :

bts comptabilité gestion

06/1989 :

bac comptabilité gestion g2

Expériences professionnelles

2014 - 2014 :

Gestionnaire de réseaux d'assainissement

directeur fontaine nizet ennevelin nord

2012 - 2014 :

Conducteur / Conductrice de silo en industrie laitière

gérant société sarl bat isol plouvain

11/2010 - 2012 :

Responsable d'agence commerciale

responsable agence | sas begaud | nord recherche, développement, fidélisation clients étude, négociation, gestion, planification, suivi et réception travaux gestion du personnel et des moyens mis disposition toutes les fonctions et attributions d'un responsable d'agence

01/2002 - 07/2010 :

Pilote d'équipe sécurité

gérant société | nc2i | arras gestion du personnel élaboration et suivi des budgets suivi relationnel clients/fournisseurs élaboration et rédaction des devis prospection nouveaux clients suivi commandes, réception et facturation implication aux réunions de chantier élaboration de diagnostic technique mise en place de la charte sécurité sein de l'entreprise

08/1994 - 12/2001 :

Chef / Cheffe de rayon informatique

directeur adjoint | sa ammari | st laurent blangy animation et suivi commercial relance commercial auprès des clients modernisation de la société norme iso responsable des achats responsable flottes (téléphonie, véhicules...) étude de faisabilité et concrétisation du projet d'installation d'un machine numérique de découpe de tôle (mabi) gestion personnel organisation de réunion d'information du personnel relation direct avec la direction générale

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Recherche, développement, fidélisation clients
- Etude, négociation, gestion, planification, suivi et réception travaux
- Gestion du Personnel et des moyens mis à disposition
- Elaboration et suivi des budgets
- Suivi relationnel clients/fournisseurs
- Elaboration et rédaction des devis
- Prospection nouveaux clients
- Suivi commandes, réception et facturation
- Implication aux réunions de chantier
- Elaboration de diagnostic technique

Permis

Permis B et C

Centres d'intérêts

Football catégorie Vétéran

Tennis

Course à Pieds