

Né le 08/07/1973
63430 Pont Du Chateau
0 à 1 an d'expérience
Réf : 1703300644

Chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1996 :

· licence matériaux composés

1996 :

· brevet de technicien supérieur en ouvrage métallique

1994 :

· brevet de technicien en construction métallique, mention bien

1992 :

· bep en serrurerie

1991 :

· cap en chaudronnerie

Expériences professionnelles

2011 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

cloiseralu courmon d'auvergne responsable d'agence en serrurerie, métallerie prospection, déclinaison des produits en phase avec les attentes exprimées étude du projet, présentation client et validation (budgets de 500€ 500 000€) suivi et démarche clientèle organisation de l'intervention des différents corps de métiers (1 10 corps de métiers organiser) organisation et planification des chantiers (michelin, valeo, banques diverses...) suivi du chantier et des travaux (projets de 1 jour 2 ans) gestion des évènements rencontrés et mise en place de solutions adaptées réception du chantier avec le client, finalisation de la réception pour lever de réserve encadrement des équipes (de 10 20 personnes) études et réalisations des plans de fabrications chiffrages des projets fabrication et pose commande et négociation des matières (déboursé matières) (2 15% négociés en général) gestion des en cours de chantiers, fin de chantiers résolution des contentieux avec les clients et les non payeurs

1998 - 2011 :

Conseiller commercial / Conseillère commerciale en vérandas auprès des particuliers

secometal lempdes (63) chargé d'affaires en menuiserie aluminium, cloisons amovibles et serrurerie, métallerie prospection, déclinaison des produits en phase avec les attentes exprimées étude du projet, présentation client et validation (budgets de 500€ 1200000€) suivi et démarche clientèle organisation de l'intervention des différents corps de métiers (1 10 corps de métiers organiser) organisation et planification des chantiers (a.i.a, michelin, valeo, banques diverses...) suivi du chantier et des travaux (projets de 1 jour 1 an) gestion des évènements rencontrés et mise en place de solutions adaptées réception du chantier avec le client, finalisation de la réception pour relevé de réserve encadrement des équipes (de 10 15 personnes) chiffrages des projets fabrication et pose commande et négociation des matières (déboursé matières) (2 15% négociés en général)

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

- Etude du projet, présentation au client et validation (budgets de 500€ à 500 000€)
- Suivi et démarche clientèle
- Organisation de l'intervention des différents corps de métiers (1 à 10 corps de métiers à organiser)
- Organisation et planification des chantiers (MICHELIN, VALEO, banques diverses...)
- Suivi du chantier et des travaux (projets de 1 jour à 2 ans)
- Gestion des événements rencontrés et mise en place de solutions adaptées
- Réception du chantier avec le client, finalisation de la réception pour lever de réserve
- Encadrement des équipes (de 10 à 20 personnes)
- Etudes et réalisations des plans de fabrications
- Chiffrages des projets : fabrication et pose
- Commande et négociation des matières (déboursé matières) (2 à 15% négociés en général)
- Gestion des en-cours de chantiers, fin de chantiers
- Résolution des contentieux avec les clients et les non-payeurs

INFORMATIQUE

- Logiciels maîtrisés : Word, Excel, Logitram, Configura, Batigest
- AUTO CAD Lite et 2014, Power Point
- Internet : navigation, moteurs de recherche

Permis

Permis B, Permis C, Permis D et E

Centres d'intérêts

- Garde chasse, piégeur bénévole et président de Société de chasse
- Sauveteur et Secouriste du Travail
- Médaille de la Défense Nationale