Commercial

69350 La Mulatiere · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 1703300829

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : pas de mobilité
Rémunération : a étudier
Secteur : Services Commerciaux

Formations

2012
bts négociation relation client centre de formation phoenix 69002.
2010
bac professionnel commerce centre de formation phoenix 69002.
2006
second générale lycée saint just lyon 5°

Expériences professionnelles

11/2014 - 11/2014 — Directeur / Directrice de Grande Surface Spécialisée -GSS-

cdi sas mersen st bonnet de mûre 69 comme responsable distribution sud est gestion de la distribution sur le secteur sud estð 500 agences et 25 départements ð· responsable du ca distribution de la zone 1.5 million d'euros annuel. ð· animation, développement et suivit des agences. ð· chargé de développement et déploiement nouvelle gamme sur zone

09/2013 - 09/2013 — Attaché commercial / Attachée commerciale banque d'affaires

cdi sarl blinker france lyon comme commercial ð· gestion du secteur 69 dans sa globalité. ð· gestion portefeuille client. ð· prospection terrain, signature de contrats/prise de commandes

10/2011 - 07/2012 — Agent technico-commercial / Agente technico-commerciale en location de véhicules

contrat d'apprentissage sarl acces auto villeurbanne comme commercial développement du service commercial de l'entreprise. ð· gestion portefeuille client. ð· prospection terrain et téléphonique sur le secteur de lyon. ð· prise de rdv négociation/vente signature de contrats/ prise de commandes. ð· salon, mis en avant produits, ventes, prises de contacts

10/2010 - 07/2011

contrat d'apprentissage sarl jfb medical besseney comme commercial développement du service commercial de l'entreprise. ð· gestion portefeuille client. ð· prospection terrain et téléphonique sur la région rhône alpes. ð· prise de rdv négociation/vente signature de contrats. ð· vente de financements.

11/2008 - 06/2010 — Technico-commercial deviseur / Technico-commerciale deviseuse

contrat d'apprentissage sarl radi imprim vénissieux comme commercial développement du service commercial de l'entreprise. ð· gestion portefeuille client. ð· prospection terrain et téléphonique sur toute la france et l'étranger. ð· responsable de l'expédition des marchandises, contact fournisseurs.

07/2008 - 07/2008 — Réceptionnaire en atelier mécanique moto

stage alterné bmw euros motos lyon 3° comme commercial. accueil client, conseil, accompagnement. ð· vente motos parc occasion. ð· gestions rayon accessoires et equipements (soldes, plv, ilv) ð· salon, mise en place stand, accueil conseil.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (courant), Arabe (courant)

Compétences

Développement commercial
Prospection

Vente
Prise de Rendez-vous
Négociation
Gestion portefeuille client
Informatique : • Microsoft OFFICE • Ciel quantum • Connaissance hardware

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.