Responsable Commercial

95800 Cergy · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1704131816

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Expériences professionnelles

2015-01-01 - 2016-12-31 — Responsable Commercial national

Prospection et développement auprès d'une clientèle PME/PMI, Distributeurs. Assurer une assistance technique, tisser d'étroites relations de partenariats, répondre aux appels d’offres, apporter des solutions techniques.

2010-01-01 - 2015-12-31 — Technico-commercial

Développement du portefeuille grands comptes, animation du réseau de négoces, définition des opérations promotionnelles, réponse aux appels d’offres, mise en œuvre des stratégies commerciales.

2000-01-01 - 2010-12-31 — Technico-commercial

Fidélisation d'un portefeuille de clients constitués, application des opérations commerciales, prospection des comptes, développement du chiffre d'affaires des comptes existants.

1997-01-01 - 2000-12-31 — Responsable des ventes

Dynamiser, encadrer et faire monter en puissance la force des ventes, trouver de nouveaux relais de croissance, négociations des opérations promotionnelles.

1995-01-01 - 1997-12-31 — Technico-commercial

Prospection et développement du chiffre d'affaires, tisser d'étroites relations de partenariats, assurer une assistance technique.

1992-01-01 - 1995-12-31 — Technico-commercial

Développer une clientèle de distributeurs, établir des relations de confiance et de partenariats, assurer une assistance technique.

1982-01-01 - 1991-12-31 — Technico-commercial

Prospections et gestions du portefeuille client.

Atouts

Négociation à haut niveau, Réseaux GSA/GSB, Qualités relationnelles, Politique commerciale, Ventes complexes, Culture technique et mécanique

Loisirs

Golf, Tennis, Football, Guitare, Peintures d’art, Bricolage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.