Technico Commercial

28300 Oiseme · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1704290529

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

CAP
BM : Pâtissier, chocolatier, glacier, tourier

Expériences professionnelles

2015-01-01 - 2016-12-31 — Technico Commercial

Vente de pierres aux professionnels, paysagistes, entreprises TP, maçon, bureau d'étude, architecte, travail de prescription, particulier sur la région IDF.

2014-01-01 - 2015-12-31 — Commercial en show room

Vente Particulier/Professionnel, Chargé d'étude sur Plan Projet SdB.

2012-01-01 - 2014-12-31 — Gérant

Création de l'entreprise show-room parquet haut de gamme, vente et mise en œuvre, recherche de partenaire, démarchage architecte, maitre d'œuvre, décorateur d'intérieur, gestion comptable.

1997-01-01 - 2011-12-31 — Responsable adjoint

Responsable du rayon parquet, gestion du personnel de pose et commercial (15 personnes), coordination des chantiers, référent (rénovation, restauration, pose), vente à commission, gestion des stocks, management.

1992-01-01 - 1996-12-31 — Responsable Magasin

Gestion de 2 sites, production et vente (20 personnes), suivi de l'activité, réalisation des objectifs, respect de normes d'hygiène, coordination des acteurs (fabrication, vente), management.

1990-01-01 - 1992-12-31 — Conseiller Commercial

Industriel avant produit de pâtisserie, gestion commercial de 10 départements (Bourgogne-Franche Comté), Visite Grossiste, suivi des référencements, animation des équipes force de vente grossiste, atteinte des objectifs, prospection, négociation.

Atouts

Ingénierie Pédagogique, Pédagogie, Qualité, Management, Recrutement, Management de projet, Conseil RH, Aisance relationnelle, Sens de l'initiative, Autonomie, Leadership

Permis

Permis B

Loisirs

Course à pieds, Sport automobile, Psychologie, Lecture

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.