Samira O. - Née
75019 Paris
3 ans d'expérience dont 2 à l'étranger
Réf : 1705021353

Coordinatrice marketing et des ventes export / chargée d'affaires / logisticienne

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux, le Transport et Manutention.

Formations

Master International Business Management
INSEEC BUSINESS SCHOOL PARIS
Décembre 2012
Sujet de mémoire: La diversification économique de l'émirat du Qatar

Licence Commerce et Affaires Internationales
UNIVERSITÉ PARIS XII
Septembre 2010

Expériences professionnelles

Septembre 2016 – Aujourd'hui
Chargée d'Affaires Internationales 9sports Paris, France • Mission de prospection de marques du Golfe • Veille concurrentielle et négociations avec les sponsors de clubs de football et joueurs de haut niveau • Mise en place d'événements sportifs aux Émirats-Arabes-Unis

Juin 2015 – Avril 2016 & Juin – Septembre 2014
Logisticienne Royaume-Uni Gefco Paris, France • Gestion de la chaine administrative et logistique des pièces automobiles Jaguar Land Rover (1000 pièces/jour) • Gestion des stocks (6 entrepôts en Angleterre) • Règlement des litiges (retard de livraison, arrêt de la chaine de production) • Qualité : participation à l'amélioration des flux logistiques - études qualité via l'outil Mosaiq

Février – Octobre 2013
Coordinatrice Import/Export grands comptes Team Relocations Paris, France • Gestion de la chaîne administrative et logistique des effets personnels via l'ERP Navision • Cotation transport : négociations des frets maritimes, aériens et routiers • Établissement des tarifs de vente : contact direct avec les RH d'Airbus/EADS et Schneider Electric • Douanes françaises et étrangères : dédouanement, paiements des droits et taxes • Communication interne : service commercial, instructions aux équipes, support opérationnel

Juillet – Décembre 2012
Commercial Import/Export FA Coffee Ltd Londres, Angleterre • Achat de café de luxe: négociations avec les fournisseurs/producteurs internationaux • Négociation des taux de frets auprès de transitaires • Elaboration d'une stratégie de développement des marchés du Moyen Orient et du Canada • Gestion d'un portefeuille clients : commandes, facturations, fidélisations, incoterms

Mars – Août 2008 & 2011
Coordinatrice marketing et des ventes export Tensator Dubaï, E.A .U • Participation aux négociations et renégociations des contrats • Développement de nouveaux marchés • Prospection de clientèle sur la zone Moyen-Orient et définition de leurs besoins • Préparation et participation à trois salons professionnels

Mai – Juillet 2010
Chargée d'affaires Tesit UAE Dubaï, E.A .U • Analyse du marché et veille concurrentielle sur la zone Moyen-Orient • Mise en place et suivi de la création du site internet

Janvier-Mars 2009
Coordinatrice des ventes export Air Liquide Paris, France • Coordination et suivi de la chaine administrative export via SAP

Langues

- Anglais  Arabe  Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Techniques :
Incoterms
Administration Import/Export
Management/Négociations interculturels
Cotations transports
(Expert)

Permis

B