

**78000 Versailles**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1705110713**

## Ingénieur d'affaires

### Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

**12/1988** : Bac +2 à INSTITUT UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE  
DUT Gestion option finance comptabilité

### Expériences professionnelles

**04/2019 - 12/2019 :**

Ingénieur d'affaires chez Digital Software sur Versailles

Développement de la prospection grands comptes : L'Oréal, Sanofi. Développement prospection PME : LGM Consulting, Symag, Dunasys. Recrutement ingénieurs pour le département Régie. Commercialisations Logiciel gestion hôtelière.

**05/2018 - 03/2019 :**

Ingénieur d'affaires chez Travolab Technologies

Développement de la prospection grands comptes : L'Oréal, Sanofi. Développement prospection PME : Vinci IT Partner, Symag, Nunki, Biotraq. Recrutement ingénieurs pour créer le département Régie.

**07/2017 - 04/2018 :**

Ingénieur d'Affaires chez Ositel Consulting

Développement de la prospection Grands Comptes : Bouygues Telecom, Saint Gobain, Accor, Renault, France Télévisions. Placements d'ingénieurs en nouvelles technologies digitales au sein de ces entreprises. Gestion de projet au niveau technique, organisationnel et financier dans le WEB.

**10/2016 - 03/2017 :**

Ingénieur d'affaires chez Onelogic Consulting

Développement de la prospection Grands Comptes : Saint Gobain, Groupe Saur, Groupe Accor, Amundi, Banque de France, Crédit Agricole. Développement d'une offre spécialisée en nouvelles technologies Blockchain.

**01/2016 - 05/2016 :**

Commercial Sédentaire chez Query Informatique

Chasse, élevage et vente de logiciels avec cible de banques, assurances et Industrie.

**04/2015 - 10/2015 :**

Pilotage de projet marketing chez Société Burolab sur Versailles

Prises de mesures des vitrines et d'espaces libre service des agences BNP sur toute la région parisienne. Organisation des missions des " surveyors ", collecte des données, vérification et envoi des mesures des agences chez le client.

**01/2011 - 01/2015 :**

Responsable Commercial vente logiciels Informatiques & Web chez Société Devsi sur Charenton Le Pont

Développement de la prospection Grands Comptes : Société Générale, Natixis, Groupe Accor, Solly Azar, Axa, Safran- Snecma, Unibail. Développement d'une offre spécialisée en logiciel de gestion de projet.

**01/2002 - 12/2009 :**

Commercial senior chez Loginet Conseil sur Neuilly Sur Seine

Développement du portefeuille prospects et clients : Prospection de PME et des grands Comptes. Recrutement des consultants et management d'ingénieurs.

**01/1999 - 12/2002 :**

Ingénieur d'affaires chez Smart Option sur Morainvilliers

Prestataire de services Outsourcing informatiques. Prospection de PME et des grands Comptes pour le placement d'ingénieurs informatiques étrangers.

**01/1994 - 12/1999 :**

Commercial VRP national Franchises chez Bisico France sur Marseille

**01/1990 - 12/1993 :**

Technico-commercial chez Telelangues Systemes sur Ivry Sur Seine

**01/1988 - 12/1990 :**

Responsable administratif et comptable chez Chambre De Commerce Franco-espagnole sur Paris

**01/1983 - 12/1986 :**

Directeur d'agence de Change chez Cambio Argentino sur Montevideo

**01/1980 - 12/1983 :**

Responsable du service après-vente chez Alfa Romeo Uruguay sur Montevideo

---

**Langues**

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Espagnol (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Portugais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)