Ingénieur d’affaires

78000 Versailles · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1705110713

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1988 — Bac +2 — INSTITUT UNIVERSITAIRE DE TECHNOLOGIE
DUT Gestion option finance comptabilité

Expériences professionnelles

04/2019 - 12/2019 — Ingénieur d’affaires

Développement de la prospection grands comptes : L'Oréal, Sanofi. Développement prospection PME : LGM Consulting, Symag, Dunasys. Recrutement ingénieurs pour le département Régie. Commercialisations Logiciel gestion hôtelière.

05/2018 - 03/2019 — Ingénieur d’affaires

Développement de la prospection grands comptes : L'Oréal, Sanofi. Développement prospection PME : Vinci IT Partner, Symag, Nunki, Biotraq. Recrutement ingénieurs pour créer le département Régie.

07/2017 - 04/2018 — Ingénieur d’Affaires

Développement de la prospection Grands Comptes : Bouygues Telecom, Saint Gobain, Accor, Renault, France Télévisions. Placements d’ingénieurs en nouvelles technologies digitales au sein de ces entreprises. Gestion de projet au niveau technique, organisationnel et financier dans le WEB.

10/2016 - 03/2017 — Ingénieur d’affaires

Développement de la prospection Grands Comptes : Saint Gobain, Groupe Saur, Groupe Accor, Amundi, Banque de France, Crédit Agricole. Développement d’une offre spécialisée en nouvelles technologies Blockchain.

01/2016 - 05/2016 — Commercial Sédentaire

Chasse, élevage et vente de logiciels avec cible de banques, assurances et Industrie.

04/2015 - 10/2015 — Pilotage de projet marketing

Prises de mesures des vitrines et d’espaces libre service des agences BNP sur toute la région parisienne. Organisation des missions des « surveyors », collecte des données, vérification et envoi des mesures des agences chez le client.

01/2011 - 01/2015 — Responsable Commercial vente logiciels Informatiques & Web

Développement de la prospection Grands Comptes : Société Générale, Natixis, Groupe Accor, Solly Azar, Axa, Safran- Snecma, Unibail. Développement d’une offre spécialisée en logiciel de gestion de projet.

01/2002 - 12/2009 — Commercial senior

Développement du portefeuille prospects et clients : Prospection de PME et des grands Comptes. Recrutement des consultants et management d’ingénieurs.

01/1999 - 12/2002 — Ingénieur d’affaires

Prestataire de services Outsourcing informatiques. Prospection de PME et des grands Comptes pour le placement d’ingénieurs informatiques étrangers.

01/1994 - 12/1999 — Commercial VRP national Franchises

01/1990 - 12/1993 — Technico-commercial

01/1988 - 12/1990 — Responsable administratif et comptable

01/1983 - 12/1986 — Directeur d’agence de Change

01/1980 - 12/1983 — Responsable du service après-vente

Langues

Français (maternelle), Espagnol (maternelle), Anglais (courant), Portugais (courant)

Atouts

Prospection et Vente de services informatiques, Placement de développeurs en régie outsourcing, Développement de la prospection grands comptes, Recrutement d'ingénieurs, Commercialisation de logiciels, Gestion de projet, Management d'équipes

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.