13127 Vitrolles
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1705180926

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

01/1996 : à KRAUTHAMMER
Stage Top Management

01/1993 :
Stage Gestion du Personnel

01/1990 : à EPOC
Stage Stratégie et Communication

01/1989 : à HAVAS
Stage Arts Graphiques

01/1988 : à HAVAS
Stage Ecole de Vente Régie PQR

01/1982 : Bac +2
BTS Action Commerciale

01/1980 :
Baccalauréat G3

Expériences professionnelles

05/2017 - 12/2017 :
Chapes - Flatsy Immo Location - Voiturier chez Auto Entrepreneur sur Aix-en-provence

09/2006 - 02/2017 :
Responsable Commercial chez Technisol
Développement Commercial sur Région PACA, management de 3 équipes soit 9 personnes, prise de niveaux, réalisation du planning d'avancement des chantiers, définition des moyens humains et matériels à mettre en oeuvre, coordination des actions de chefs de chantiers et contrôle d'activité.

09/2004 - 08/2006 :
Responsable de Secteur chez Lanier Materiaux
Suivi Clientèle de Constructeur de Maisons Individuelles, spécialisé dans la charpente, couverture et Plaque de Plâtre.

07/2001 - 06/2004 :
Responsable de Centre de Profit chez Bat'menuiserie sur Valenciennes
Réalisation des objectifs, responsable de la communication, recrutement, formation, animation de l'équipe

commerciale, gestion commerciale et administrative.

03/1998 - 04/2001 :
Directeur Régional (PACA) chez Sppe Le Ba Week-end
Encadrement commercial, gestion administrative et commerciale.

09/1990 - 02/1998 :
Directeur Régional des Ventes chez Le Galibot (spir Communication)
Management et animation des équipes, établissement des comptes d'exploitation hebdomadaires et mensuels, recrutement et formation.

11/1987 - 08/1990 :
Attaché Commercial puis Chef de Publicité chez Precom

Centres d'intérêts

Joueur de Basket de Haut Niveau, Cuisine, Badminton, Moto, Pêche