Eric P. - Né
69330 Meyzieu
31 ans d'expérience
Réf : 1706201020

Commercial b to b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

2003 diplôme éducateur sportif milieu du football
1985 c.a.p cuisine

Expériences professionnelles

Mai 2014 à décembre 2016
Création de ma société : agencement de magasins spécialistes en métiers de bouches Revente et installation de matériel Diverses marques, Guyon, Sigma, Hengel, Panem, Création de secteur. Prospection sur le 69,38,01,74,73,42,26,07. 280 000 Euros de chiffres d affaires sur la période.

Mars 2008 à Août 2013
Technico-commercial : Groupe Sterenn (produits agricoles) en home office et prise de rendez-vous par tel, prospection de nouveaux clients en élargissement de réseaux, secteurs 15, 19, 48, 43, 42, 63 Produits pièces détachées consommables agricoles Fichier développé de 150 à 285 clients sur la période.

Juillet 2000 à novembre 2007
(Chocolats Voisin) Clients ciblés : boulangerie pâtisserie,comité d'entreprise ,secteur Grand Lyon Produits : Chocolats,confiseries,cafés. Fichier développé : 250 clients CA réalisé : 120000 € sur 5 ans.

Mars 1997 à juin 2000
Commercial chez Bistrot vite (produits sous vide et charcuterie) secteurs 42 et 69 produits sous vide agro-alimentaires

1985 à 1996
Cuisisnier

Atouts et compétences

 Organisations de prospections par secteurs
 Prise de commande géographiques
 Gestion et suivi des dossiers
 Gestion portefeuille clientèle
 Analyser les besoins
 Suivi par mailing et outils c .r.m
 Prise de contacts et de rendez-vous
 prospection de nouveaux clients (Expert)