Technico-commercial

94210 Saint-Maur · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1706220940

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2015-12-31 — Bac +3 — Institut Universitaire de Marne-la-vallée Paris Descartes
Licence VPSE (Vente de services et produits énergétiques)
2014-12-31 — Bac +2 — Lycée Maximilien Perret
BTS Technico-commercial option énergie et environnement
2012-12-31 — Bac — Lycée Raspail
Baccalauréat STI (Sciences et technologies de l’industrie) Option Génie énergétique

Expériences professionnelles

2015-10-01 - 2015-12-31 — Technico-commercial sédentaire
Négociant en plomberie, chauffage et sanitaire (B to B et B to C). Missions : établissement de devis, conseil des clients professionnels du bâtiment, chiffrage de chantiers, enregistrement de commandes, réception clientèle, relationnel et suivi clients.
2012-09-01 - 2015-09-30 — Apprenti Technico-commercial
Contrat d’apprentissage en alternance dans le cadre du BTS Technico-commercial puis de la licence VPSE. Missions : vente au comptoir, gestion de stock, conseil client, traitement des devis, diverses opérations de vente, activités du commercial sédentaire, inventaire de fin d’année.

Langues

Anglais (Courant), Espagnol (Notions)

Atouts

Génie énergétique, Techniques commerciales, Négociation, Communication

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.