

69003 Lyon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1706261521

Commercial dans une entreprise de travaux

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1993 : à Université LYON I

Licence de Physiques

12/1987 : Bac à Lycée du Parc

Baccalauréat C

Expériences professionnelles

02/2016 - 12/2016 :

Responsable d'activité chez Ats-ig sur Lyon

Responsable de l'activité BE structures/génie civil pour l'industrie/ouvrage d'art/bâtiments. Développement commercial, recrutement et management de l'équipe (ingénieurs et techniciens), maîtrise d'œuvre, calculs de structures.

03/2015 - 10/2015 :

Chargé d'affaires chez Maxperlès Et Cie (abs)

Vente de résines d'étanchéité et de protection pour les réservoirs.

02/2013 - 07/2014 :

Responsable commercial-chargé d'affaires chez Auvergne Bétons Spéciaux (abs)

Entreprise de travaux spéciaux génie civil et bâtiments, revêtement de sols industriels et décoratifs, étanchéité. Développement commercial, management d'équipes et de projets, dossiers d'appel d'offres, devis, préparation et suivi de chantiers.

12/2007 - 01/2013 :

Ingénieur technico-commercial chez Basf Constructions Chemicals

Commercialisation de produits de chimie du bâtiment (mortiers, résine de sols, peinture de protection).

Développement commercial, création et animation d'un réseau de négociants partenaires.

09/2002 - 11/2007 :

Technico-commercial chez Maxit France (heidelberg Cement)

Commercialisation de produits BTP (second œuvre). Développement commercial, création et animation d'un réseau de négociants partenaires.

01/2000 - 09/2002 :

Responsable gros œuvre négoce de matériaux chez Bernard Materiaux

Négoce de matériaux de construction et de carrelage. Responsable du centre de profit, gestion d'une équipe de

5 personnes.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Sport : sortie de vélo entre amis, Autres : familles, BD, musique