

69005 Lyon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1709210641

Chargé d'affaires en électricité

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/1986 : à Conservatoire National des Arts et Métiers
DESS de Management, Gestion et Comptabilité

12/1979 : Bac +2 à IUT de Caen
DUT de Techniques de Commercialisation et Gestion

Expériences professionnelles

01/2016 - 12/2016 :
Business Unit Manager en Prestation chez Bureau D'étude Ingénierie Ats Be sur Lyon
Responsable de l'entité CFO/CFA, suivi opérationnel et commercial des 15 consultants missionnés, gestion et suivi financier de l'activité, prospection de nouveaux clients, actions commerciales.

01/2013 - 12/2016 :
Chargé d'Affaires chez Amelec-ap2cs sur Lyon
Chiffrage d'appel d'offres en bureau d'étude, suivi de travaux, encadrement de 2 Chefs de Chantier et 6 Electriciens, respect des coûts et plannings.

01/2012 - 12/2013 :
Directeur Régional des Ventes chez G.f.c Informatique sur Saint-Étienne
Management commercial d'une équipe de 10 Commerciaux, développement des Grands Comptes, optimisation des référencements.

01/2006 - 12/2012 :
Directeur d'Etablissement chez Electricite Generale Peillard sur Saint-Étienne
Rachat d'une entreprise d'électricité générale, gestion de l'activité, suivi des travaux, encadrement d'une équipe.

01/2004 - 12/2006 :
Directeur d'Agence et Associé chez Ibc Dialog Informatique sur Caen
Encadrement d'un centre de profit de 15 collaborateurs, gestion d'un magasin et vente de produits informatiques.

01/2000 - 12/2004 :
Chef de Ventes - Vente Directe chez Toshiba-france sur Paris
Management commercial d'une équipe de 7 Ingénieurs Commerciaux, élaboration d'une stratégie commerciale.

01/1993 - 12/2000 :

Directeur Commercial chez Ricoh- France sur Rouen

Mise en place d'une stratégie pour la conquête de parts de marché, accompagnement intensif en clientèle.

01/1988 - 12/1992 :

Chef de Ventes Grands Comptes chez Ricoh- France sur Rouen

Management commercial d'une équipe de 8 Ingénieurs Commerciaux, progression du CA et de la Marge.

01/1983 - 12/1987 :

Ingénieur Commercial Grands Comptes chez Ricoh- France sur Caen

Spécialiste Marché Flottes sur la Basse-Normandie.

01/1980 - 12/1983 :

Ingénieur Commercial chez Xerox - France sur Rouen

Ventes directes à Rouen puis Grands Comptes.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Badminton (licencié FFBA, compétition), Plongée en bouteille Niveau 2