

**69005 Lyon**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1709210641**

## Chargé d'affaires en électricité

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/1986** : à Conservatoire National des Arts et Métiers  
DESS de Management, Gestion et Comptabilité

**12/1979** : Bac +2 à IUT de Caen  
DUT de Techniques de Commercialisation et Gestion

### Expériences professionnelles

---

**01/2016 - 12/2016** :

Business Unit Manager en Prestation chez Bureau D'etude Ingénierie Ats Be sur Lyon  
Responsable de l'entité CFO/CFA, suivi opérationnel et commercial des 15 consultants missionnés, gestion et suivi financier de l'activité, prospection de nouveaux clients, actions commerciales.

**01/2013 - 12/2016** :

Chargé d'Affaires chez Amelec-ap2cs sur Lyon  
Chiffrage d'appel d'offres en bureau d'étude, suivi de travaux, encadrement de 2 Chefs de Chantier et 6 Electriciens, respect des coûts et plannings.

**01/2012 - 12/2013** :

Directeur Régional des Ventes chez G.f.c Informatique sur Saint-Étienne  
Management commercial d'une équipe de 10 Commerciaux, développement des Grands Comptes, optimisation des référencements.

**01/2006 - 12/2012** :

Directeur d'Etablissement chez Electricite Generale Peillard sur Saint-Étienne  
Rachat d'une entreprise d'électricité générale, gestion de l'activité, suivi des travaux, encadrement d'une équipe.

**01/2004 - 12/2006** :

Directeur d'Agence et Associé chez Ibc Dialog Informatique sur Caen  
Encadrement d'un centre de profit de 15 collaborateurs, gestion d'un magasin et vente de produits informatiques.

**01/2000 - 12/2004** :

Chef de Ventes - Vente Directe chez Toshiba-france sur Paris  
Management commercial d'une équipe de 7 Ingénieurs Commerciaux, élaboration d'une stratégie commerciale.

**01/1993 - 12/2000 :**

Directeur Commercial chez Ricoh- France sur Rouen

Mise en place d'une stratégie pour la conquête de parts de marché, accompagnement intensif en clientèle.

**01/1988 - 12/1992 :**

Chef de Ventes Grands Comptes chez Ricoh- France sur Rouen

Management commercial d'une équipe de 8 Ingénieurs Commerciaux, progression du CA et de la Marge.

**01/1983 - 12/1987 :**

Ingénieur Commercial Grands Comptes chez Ricoh- France sur Caen

Spécialiste Marché Flottes sur la Basse-Normandie.

**01/1980 - 12/1983 :**

Ingénieur Commercial chez Xerox - France sur Rouen

Ventes directes à Rouen puis Grands Comptes.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Badminton (licencié FFBA, compétition), Plongée en bouteille Niveau 2