**Philippe L.** - Né le 02/01/1964
**06530 Saint-cézaire Sur Siagne**
**28 ans d'expérience**
**Réf : 1710170743**

# Charge d'affaires tce

## Ma recherche

Je recherche tout type de contrat,  en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux, le Batiment, l'Immobilier.

## Formations

? Licence de philosophie (Université de Lille III).

## Expériences professionnelles

**Actuellement**
Partenaire de la société LIFT'O (Construction de fonds mobiles pour piscine). Statut de chargé d'affaires indépendant. Suivi des dossiers du premier contact commercial à la réception des travaux

**2014 – Février 2016**
Collaborateur de la société Piscines Alessandra à Mougins Construction de piscines traditionnelles en béton. Suivi des dossiers du premier contact commercial à la réception des travaux. - Définition du projet architecturé en amont avec le client. - Rédaction du devis (accompagné de plans 3D). - Négociation commerciale. - Organisation du chantier. - Réception des travaux

**2013**
Négociateur immobilier en collaboration avec l'Agence du Haut Pays à Saint Cézaire

**2003-2012**
Coordinateur travaux pour la Sté ALGÉCO (construction de bâtiments modulaires) Gestion techniques des dossiers de la région PACA et Corse. Responsable travaux des grands comptes : Arsenal de Toulon, EDF, Centre ITER de Cadarache, ville de Marseille, ville de Nice, etc… Réalisation de bureaux, d'écoles et de lycées, de gendarmeries, etc… - Consultation et gestion des sous-traitants. - Animation des réunions de chantier et rédaction des CR. - Elaboration et suivi des plannings. - Suivi technique TCE. - Contrôle des situations. - Gestion des OPR. - Constitution des DOE.

**2001**
Coordinateur travaux pour la Sté OBM (construction de bâtiments modulaires) Responsable du chantier de construction de la zone d'embarquement Corse dans le cadre de l'extension du Terminal 2 de l'aéroport de Nice. Interface avec l'ensemble des intervenants : Maître d'ouvrage (CCI de Nice), Maître d'oeuvre ( Architecte) , Autorités aéroportuaires, Client final ( Air Corsica), Sous-traitants ( 40 pers. en moyenne sur le chantier).

**1989 – 2000**
Chargé d'affaires de la Sté LAROQUE & Fils à Dunkerque (vente et location de bâtiments modulaires) Suivi des dossiers du premier contact commercial à la réception des travaux : - Prospection commerciale. - Réalisation des devis. - Négociation commerciale. - Préparation et suivi de la préfabrication en atelier. - Organisation et suivi des travaux sur site. - Réception des travaux et suivi de la facturation

## Langues

- Anglais courant parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

■  Gestion des dossiers de travaux TCE du chiffrage à la réception finale.
■  Capacité à organiser la dynamique d'une équipe autour des projets.
■  Expertise  technique de la construction modulaire
■  Logiciels informatiques : Word, NOVA 3D, AS400 (Expert)