# Responsable technico-commercial

- - · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1712231551

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

CAP — AFPA de Saint-Malo
CAP Charpente

## Expériences professionnelles

2016-01-01 - 2017-12-31 — Responsable technico-commercial

Création d’un portefeuille clients et développement du C.A. Prospection importante et prescription ciblées. Clientèle professionnelle : menuisiers, charpentiers, maçons, peintres, serruriers, entreprises générales et divers services techniques.

2014-01-01 - 2015-12-31 — Responsable commercial

Développement, gestion et entretien du portefeuille. Clientèle B to B. Gamme commercialisée : volets roulants, rideaux et grilles métalliques, portes de garage, portails et menuiseries.

2013-01-01 - 2014-12-31 — Chargé de clientèle

Reprise et entretien portefeuille existant (professionnels et particuliers). Prise de rendez-vous, relevés, devis, plans et suivi des commandes.

1992-01-01 - 2012-12-31 — Technico-commercial

Responsable commercial : clientèle professionnelle (menuisiers, charpentiers, maçons, entreprises générales, économistes et services techniques). Prospection importante, prescription et veille concurrentielle.

## Atouts

Expérience terrain B to B et B to C, Mobilité : région Centre-Val de Loire, Rigueur, Organisation, Motivation, Autonomie, Persévérance, Servir et fidéliser la clientèle, Maîtrise des logiciels AS400, PRODEVIS, CRM

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.