

--
0 à 1 an d'expérience

Réf : 1801191301

Gestionnaire adv-commerciale export

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Expériences professionnelles

2017 - 2017 :

Assistant / Assistante administration des ventes export

gestionnaire adv commerciale export ennagram (pharmaceutique cosmétique) lieu levallois perret coordonner les demandes des clients export avec les services internes fabrication, commercial, expédition contrôle et prévision des stocks de matières premières analyse des stocks en prévision des futures ventes en interaction avec les services internes

2016 - 2016 :

Attaché commercial / Attachée commerciale export

adv commerciale export chez geismar zone asie (ferroviaire) lieu neuilly sur seine coordonne les demandes clients avec les services internes (usine / direction juridique / service prix) réponses aux demandes de prix, appels d'offres rédaction des contrats commerciaux avec suggestion moyens de paiement. mise en place garanties bancaires internationales et de projets de crédit doc. participation la mise en place du nouvel erp interne avec le service

2015 - 2015 :

Responsable financement exportations

gestionnaire financier de contrats export chez thales (défense) lieu gennevilliers rattachée service gestion des marchés de la direction financière. gestion financière d'un portefeuille de contrats export dans le domaine de la défense (systèmes d'information et de communication des forces armées), de l'analyse des contrats avant leur signature la levée des garanties bancaires. en charge de la réalisation des conditions d'entrée en vigueur des contrats commerciaux, de l'évaluation des risques contractuels (pénalités, garanties...). interface avec les différents intervenants des contrats

05/2014 :

coordinatrice commerciale export chez satam (groupe tokheim) lieu villepinte en charge d'organiser l'exportation des cuves préparations des liasses documentaire et contrôle des crédits documentaires (zone afrique anglophone, moyen orient, asie, europe du nord et europe de l'est)

2014 - 2014 :

Responsable des ventes zone export

gestionnaire adv commerciale export chez ptc groupe fayat (industrie du bâtiment) lieu noisy le sec

2012 - 2013 :

Responsable évènement

responsable evenementiel mon compte prism event lieu paris 08eme mise en place du business plan et création

de la marque avec le logo organisation de séminaires professionnels et évènements privés

2008 - 2011 :

Attaché commercial / Attachée commerciale export

gestionnaire adv commerciale export chez tokheim lieu villepinte support commercial pour clients export btob (zone internationale) etablissements des offres commerciales création de modèles de crédits documentaires par type de clients et par pays. reporting des offres en attente de commandes et mise place d'actions de relances clients.

2005 - 06/2008 :

Assistant / Assistante import-export

gestionnaire adv import export chez sodipart lieu sarcelles gestion de opérations import export asie vers europe / maghreb. rédaction et suivi des crédits documentaires auprès des fournisseurs et des banques

1998 - 06/2004 :

chargee de clientele chez sinfor automation ssii lieu levallois perret gestion comptes b b vente des prestations intellectuelles des ingénieurs organisation d'évènements et rédactions d'offres commerciales en binôme avec le service technique étude appels d'offres et réponses.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

- Expertise en matière d'analyse de contrats commerciaux et de crédits documentaires export et des incoterms 2010
- Compétence en terme d'organisation des opérations de transport multimodaux (Air-Mer-Route)
- Connaissance des différents mode de paiement en fonction du risque client / pays
- Organisation séminaires à l international

Compétence informatique :

- Word, Excel PowerPoint, Outlook Internet - Intranet SAGE - SAP - AS400

Permis

Permis B