Technico-Commercial

Né(e) en 1971 · 19360 Malemort · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1801210812

Objectif

Responsable secteur sur le département du Limousin et limitrophes

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2016 — BNI (Business Network International)
12/2003 — Société Cégos
Vendre et défendre ses marges
12/2002 — Société Mercuri International
Renforcer son efficacité commerciale
12/1995 — Bac +2 — CCI de Brive
Bac +2 Institut formation des cadres de la vente.
12/1992
CAP/BEP/BAC PRO Administration commerciale et comptable.

Expériences professionnelles

01/2018 - 12/2018 — Commercial (CDD)
Suivie clientèle et ouverture de nouveaux comptes.
01/2016 - 12/2017 — Commercial (3 agences)
Ouverture de 58 nouveaux comptes clients sur 2017, accords cadres avec le groupe CITYA, MAXIHOME, IMOCONSEIL, LEGGETT sur l'ensemble des agences.
01/2012 - 12/2016 — Responsable Agence
Augmentation de 43 % du CA, ouverture de 118 nouveaux comptes sur 2015, accords cadres Ville de Brive 2014 à 2016.
01/2006 - 12/2012 — Gérant, Commerçant indépendant
Augmentation de 55 % du CA.
01/2000 - 12/2005 — Attaché Commercial
Développement commercial de plusieurs agences dans le sud ouest, suivi de gros chantiers (tramway Bordeaux), promotion au poste de Responsable d'agence.
01/1993 - 12/1999 — VRP Exclusif
Formation et recrutement des nouveaux commerciaux.

Atouts

Management Commercial, Développement Commercial, Informatique, Capacité d'adaptation, Sens des responsabilités, Persévérance

Loisirs

Sports (rugby, foot), Famille

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande

sur pmebtp.com.