Chargé d’Affaires Plomberie - CVC

Né(e) en 1988 · 92100 Boulogne Billancourt · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1801292316

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

06/2011 — Bac +3 — UCO Bretagne Nord
Licence Professionnelle Technico-Commercial
06/2010 — Bac +2
BTS Technico-Commercial Boisson, Vins et Spiritueux
06/2008
Baccalauréat Professionnel Vente

Expériences professionnelles

09/2017 - 12/2017 — Chargé d’Affaires Plomberie - CVC

Construction et rénovation thermique de logements et projets tertiaires (Lot Plomberie CVC, de 200K€ à 1,5M€). Élaboration et tenue des plannings, gestion des moyens humains et matériels, relation MO, AMO, BET, sécurité, chiffrage, visites, métrés, négociation commerciale, réunions de chantier, management des chefs de chantier et équipiers en propre et sous-traitants, budgets, reporting d’activité, situations d’avancement, suivi de facturation, respect du cahier des charges, tenue des délais.

03/2015 - 09/2017 — Conducteur de travaux Plomberie - CVC

Réhabilitation énergétique d’habitat collectif, rénovation tertiaire (Lot Plomberie CVC, lots intérieurs, de 50 à 700K€). Élaboration et tenue des plannings, gestion des moyens humains et matériels, relation MO, AMO, BET, sécurité, chiffrage, visites, métrés, négociation commerciale, réunions de chantier, management des chefs de chantier et équipiers en propre et sous-traitants, budgets, reporting d’activité, situations d’avancement, suivi de facturation, respect du cahier des charges, tenue des délais.

05/2013 - 03/2015 — Chargé d’Affaires Agencement

Conception, chiffrage et vente de projet d'agencement intérieur (30 à 150K€). Relation clientèle internationale, dessin 3D manuel et informatique, métrés, plans techniques, solutions techniques, suivi terrain, passation commandes, déboursés, suivi de facturation, tenue des objectifs commerciaux.

09/2011 - 05/2013 — Chargé d’Affaires Agencement

Conception, chiffrage et vente de projet d’agencement intérieur (15 à 50K€). Relation clientèle, dessin 3D manuel et informatique, métrés, plans techniques, solutions techniques, suivi terrain, passation commandes, déboursés, suivi de facturation, tenue des objectifs commerciaux.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Ingénierie Pédagogique, Pédagogie, Qualité, Management, Recrutement, Management de projet, Conseil RH, Aisance relationnelle, Sens de l’initiative, Autonomie, Leadership

Permis

Permis A1

Loisirs

Sport, Nouvelles technologies, Musique, Cinéma

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.