

Né le 05/01/1981  
**42700 Firminy**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1803130755**

## Conducteur de travaux

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**6159 :**

baccalauréat scientifique □ lycée jean monnet

**6159 :**

cap carreleur □ afpa saint etienne

**2001 :**

niveau bts management des unités commerciales

### Expériences professionnelles

---

**04/2012 - 01/2018 :**

Conducteur / Conductrice de travaux en rénovation énergétique

jcgl firm □ gérant de société/conducteur de travaux □ gestion de la rénovation d'immeubles et de maisons individuelles □ réalisation des plans, évaluation du budget travaux en matériel et en hommes, négociation avec les sous traitants et les fournisseurs □ gestion des démarches administratives, gestion de la main d'oeuvre et des approvisionnements, mise en place des plannings de tous corps d'états (plomberie, menuiserie, plaquiste, maçon...)

**08/2009 - 01/2018 :**

Chef / Cheffe de secteur magasin

□ magasin but □ chef d'équipe/manager □ responsable secteur avec une équipe de 5 vendeurs, formation et management des futurs vendeurs □ achats de la marchandise, étude des prix et mise en place produits □ gestion des problèmes clients (délai, défaut produits,...)

**09/2007 - 08/2009 :**

Vendeur / Vendeuse en carrelage

□ big mat sagra □ commercial secteur carrelage responsable showroom carrelage, accueil du client, découverte du besoin client, mise en relation avec les professionnels □ négociation avec les entreprises de carrelage et fidélisations de la clientèle professionnelle. □ étude de nouveaux marchés

**06/2005 - 08/2007 :**

Conseiller commercial / Conseillère commerciale sédentaire

□ magasin but □ commercial sédentaire □ accueil du client et découverte du besoin client □ conseil en aménagement et en décoration d'intérieur □ finalisation de la vente et suivi de la commande client

### Langues

---

## Atouts et compétences

---

- Gestion de la rénovation d'immeubles et de maisons individuelles
- Réalisation des plans, évaluation du budget travaux en matériel et en hommes, négociation avec les sous-traitants et les fournisseurs
- Gestion des démarches administratives, gestion de la main d'oeuvre et des approvisionnements, mise en place des plannings de tous corps d'états (plomberie, menuiserie, plaquiste, maçon...)
- Négociation avec les entreprises de carrelage et fidélisations de la clientèle professionnelle
- Etude de nouveaux marchés
- Informatique : Word, Excel, Internet,

## Centres d'intérêts

---

Entraîneur d'une équipe de foot, course à pied, squash,...