

**Fabrice S.** - Né le 08/02/1979  
**69970 Chaponnay**  
**13 ans d'expérience**  
**Réf : 1803151225**

## Ingenieur qualite / responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux, l'Ingenierie.

### Formations

---

2003-2004 D.E.S.S Conception Industrielle Globalisée avec Mention Bien  
Institut Mécanique de Marseille U.N.I.M.E.C.A (13)  
2000-2003 Ingénieur Maître en Mécanique avec Mention Assez Bien (Deug, Licence, Maîtrise)  
Institut Universitaire Professionnalisé (I.U.P) Université Evry Val d'Essonne (91)  
1998-2000 D.U.T Génie Mécanique et Productique  
Institut Universitaire et Technologique (I.U.T) Université J. Fourier (38)  
1998 Baccalauréat Génie Électrotechnique au lycée O.R.T (69)

### Expériences professionnelles

---

#### 2009 à ce jour

RESPONSABLE COMMERCIAL SEDENTAIRE/GESTION PROJETS TECOFI (PME)-Robinetterie Industrielle □  
Management de 9/10 Commerciaux Sédentaires, Team Bulding, Pushing de l'équipe ; □ Mise en place et Suivi d'indicateurs (Objectifs, % de réalisation, Charges d'activité...) ; □ Amination des réunions, Entretien fin d'année/Embauche, Gestion du Planning, Congés, Absence □ Soutien technique aux Commerciaux ; □ Gestion et Vente d'affaires techniques ; □ Sélection et Consultation des Fournisseurs (Europe et Chine) ; □ Gestion des Ordres de Fabrication : □ Passation et Gestion des commandes Achats et Suivi des jalons de livraisons ; □ Résolution des Litiges...

#### 2007-2009

RESPONSABLE DES VENTES ET ACHETEUR CHAUFFAGE S.L.A.S. (PME)-Distributeur Chauffage/Sanitaire □  
□ Définition des solutions techniques (Biomasse, P.A.C, Solaire, Chaudière...) ; □ Élaboration des devis, Vente des projets ; □ Négociation et Gestion des commandes Achats et des livraisons ; □ Résolution des Litiges Clients et Fournisseurs ; □ Management 2 magasiniers...

#### 2007

RESPONSABLE PROJETS LAVATEC (PME), Concepteur de blanchisserie industrielle □ Réalisation des plans d'implantation sous AutoCad ; □ Chiffrage des projets et Négociation Fournisseurs/Sous-traitants...

#### 2005-2006

INGENIEUR FREINAGE GAMME KERAX RENAULT TRUCKS □ Management de Dessinateurs/Projeteurs ; □ Planification et Organisation de la Conception des systèmes de freinage ; □ Résolution des anomalies, Suivi des prototypes / Présérie...

### Langues

---

- Anglais - Italien parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

RESPONSABLE COMMERCIAL SEDENTAIRE/GESTION PROJETS

RESPONSABLE DES VENTES ET ACHETEUR CHAUFFAGE  
RESPONSABLE PROJETS  
INGENIEUR FREINAGE  
INGENIEUR QUALITE  
Logiciels connus : □AutoCad, Office, MS Project, S.A.P... (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Sports : Football, Ski, Vélo...