

--

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 1803151349

Cadre commercial / achats

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Expériences professionnelles

01/2015 - 12/2017 :

Directeur commercial France chez Cenco sur Vonnas (01)

Gestion des agents commerciaux, référencement national chez les principaux distributeurs (Sonepar, Rexel), aide aux achats, établissement des marges de produits.

01/2012 - 12/2015 :

Responsable grands projets chez Groupe Sonepar sur Lyon (69)

Détection des grands projets sur la région Auvergne-Rhône-Alpes, prescription auprès des bureaux d'études et architectes, participation aux réunions des clubs des décideurs de la région Rhône-Alpes.

01/2011 - 12/2012 :

Directeur d'agence chez Groupe Sonepar sur Pontarlier

Management des équipes, gestion de l'agence, renégociation des achats pour augmenter les marges, application de la politique commerciale du groupe.

01/2009 - 12/2011 :

Chargé d'affaires grands comptes chez Groupe Sonepar

Développement du chiffre d'affaires chez les installateurs nationaux (Cegelec, spie, ineo...).

01/2003 - 12/2009 :

Directeur d'agence chez Groupe Sonepar sur Lons-le-saunier (39)

Management des équipes, gestion de l'agence, renégociation des achats pour augmenter les marges, application de la politique commerciale du groupe.

01/1983 - 12/2003 :

Technico-commercial itinérant chez Groupe Sonepar (01)

Développement du chiffre d'affaires, fidélisation des clients.

01/1979 - 12/1983 :

Technicien en construction mécanique chez Pechet sur Chavannes Sur Suran (01)

Réalisation des pièces mécaniques suivant plans.

Centres d'intérêts

Rugby, Randonnée, VTT, Voyages