

**Moussa S. - Né**  
**76620 Le Havre**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 1803281014**

## **Acheteur / assistant chargé d'affaires**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Haute Normandie, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

2016 - 2017, Université du Havre, France  
Master Management International option Achats Internationaux

2015- 2016, Université du Havre, France  
Master 1 Analyse Politique Economique

2014- 2015, Université du Havre, France  
Master 1 Ingénierie Territoriale Urbanisme et Politiques Publiques

2011 - 2014, Université du Havre, France  
Licence Administration Economique et Sociale

2007 - 2008, Lycée Claude Monet, France  
Baccalauréat STG option Ressources Humaines

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2017-2018**

Renault, Acheteur industriel, Le Havre • Réceptionner et traiter les demandes d'achats au quotidien • Répondre aux besoins de la clientèle interne • Gérer le processus des appels d'offres et les cahiers des charges • Négocier les meilleurs tarifs avec les fournisseurs afin de réaliser des économies • Gérer les commandes aux fournisseurs

#### **2016**

Seafrigo, Assistant Chargé d'affaires, Le Havre • Identification de la clientèle potentielle • Prospection grand compte • Design produit client

#### **2015**

Habitat et Développement 27, Assistant d'étude Habitat/Urbanisme, Evreux • Réaliser une étude d'évaluation sur des actions d'amélioration de l'habitat • Enquête auprès des particuliers • Elaboration des documents graphiques

### **Langues**

---

- Français (Langue maternelle), Anglais (niveau Intermédiaire), Espagnol (niveau Intermédiaire) et Italien (niveau Débutant) parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

- Accueil clientèle
- Mise à jour de la base de données clientèle
- Réception téléphonique
- Réceptionner et traiter les demandes d'achats au quotidien

- Répondre aux besoins de la clientèle interne
- Gérer le processus des appels d'offres et les cahiers des charges
- Négocier les meilleurs tarifs avec les fournisseurs afin de réaliser des économies
- Gérer les commandes aux fournisseurs
- Identification de la clientèle potentielle
- Prospection grand compte
- Design produit client
- Microsoft Office, Excel, PowerPoint, Sphinx, SAP (Expert)