Attaché Commercial

44200 Nantes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1804260750

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2017-12-31 — Académie des Métiers
Formation Négociateur Immobilier
1986-12-31 — Bac
BAC B

Expériences professionnelles

2016-01-01 - 2016-12-31 — Agent commercial

Prospection, vente pour une régie publicitaire, impression, conception spécialisée pour les écoles, collectivités, chefs d'entreprises et artisans.

2006-01-01 - 2016-12-31 — Attaché commercial

Prospection, vente, réponse aux cahiers des charges, suivi des projets, interlocuteur privilégié auprès des clients, vente de modules simples, guérites, postes de gardes, bases vies, conteneurs aménagés, sanitaires publics PMR, locaux sociaux, vestiaires sportifs, etc.

2005-01-01 - 2006-12-31 — Attaché commercial

Prospection et vente de locations d'équipements pour les entreprises du bâtiment, les industries, la distribution et les collectivités.

1996-01-01 - 2004-12-31 — Commercial

Prospection et développement d'une clientèle de professionnels pour la location de véhicules industriels et de conducteurs.

1993-01-01 - 1996-12-31 — Conseiller financier

Vente directe auprès des particuliers et professions libérales de produits financiers.

1990-01-01 - 1993-12-31 — Chargé de clientèle

Location de matériels audiovisuels et de communication pour les marchés de l'hôtellerie, de la santé et de l'industrie.

1987-01-01 - 1989-12-31 — Gestionnaire de travaux

Suivi, coordination de chantiers dans la rénovation de bâtiments auprès de particuliers.

Atouts

Ingénierie Pédagogique, Pédagogie, Qualité, Management, Recrutement, Management de projet, Conseil RH, Aisance relationnelle, Sens de l'initiative, Autonomie, Leadership

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.