Ingénieur Commercial

59510 Hem · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 1804271150

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2008 — Bac +3 — Lille 3
Licence Marketing des entreprises
12/2007 — Bac +2 — Lycée Jean-Moulin
BTS Négociation Relation Client
12/2005 — Bac — Lycée Jean-Moulin
Baccalauréat Sciences Techniques et Tertiaires

Expériences professionnelles

08/2023 - 12/2023 — Ingénieur commercial B to B
Prospection et commercialisation des solutions télécoms (téléphonie fixe IP, Centrex, Mobile, internet, VPN) auprès de professionnels (PME et Grands Comptes). Gestion de portefeuille, fidélisation, accompagnement Technique.
09/2013 - 07/2017 — Ingénieur commercial B to B
Prospection et commercialisation des solutions télécoms (téléphonie fixe, mobile, internet) auprès de professionnels (TPE, PME).
01/2008 - 12/2012 — Conseiller clientèle en banque
Prospection et commercialisation des produits bancaires (ouverture de compte, placement, prêt immobilier, prêt automobile, assurance vie, bourse). Autonomie complète de la phase de prospection, en amont de la vente, jusqu'à la signature du contrat et au suivi clients.

Langues

Anglais (notions), Espagnol (notions), Arabe (maternelle)

Atouts

Prospection, Commercialisation, Gestion de portefeuille, Fidélisation, Accompagnement Technique, Reporting, Pack Office, Lotus Notes, Internet, Windows, Mac

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Cinéma, Football

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.