Vincent V. - Né le 08/00/1972
77940 Diant
19 ans d'expérience
Réf : 1805080929

Conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2018 Formation Loi Allure et IOBSP Niveau 3
2013 Formation aux méthodes de vente en VEFA chez MULTISCORE
2009 Licence de commerce IUP de LENS
2003 Formation en management d'équipe
2000 Formation en gestion commerciale et financière
1997 Ingénieur ENSTIB

Expériences professionnelles

En poste actuellement
MEDICIS Agence Evry Commercial VEFA en vente Debout - Commercialisation Résidence Principale et Investissement locatif Résultats : 3 ventes par mois

2014-2017
SEGER : agence de Paris Commercial VEFA vente assise - Commercialisation de produits neufs hauts de gamme à PUTEAUX (92). - Formation des nouveaux arrivants à la méthode de vente. - Proposition de plan marketing adapté à la clientèle - Reporting hebdomadaire et mensuel de l'activité Résultats : 18 millions d'euros de chiffre d'affaires réalisé pour 37 ventes

2012-2014
LES NOUVEAUX CONSTRUCTEURS Commercial VEFA vente assise - Vente en IDF : départements 92, 77, 93, 95 - Mise en place d'actions marketing locales - Reporting hebdomadaire du suivi des contacts, réservations et ventes Résultats : 150 ventes nettes réalisées.

2008-2011
IMMOSKY Commercial VEFA Vente debout - Commercialisation de programmes neufs en Ile de France et Province - Recherche de financements pour les clients - Formation et animation de réseau de prescription

1998-2007
Sociétés de Services en Ingénierie Informatique Consultant confirmé auprès des entreprises du secteur de la finance

Atouts et compétences

CONSEILLER COMMERCIAL
-Vente
-Formation des nouveaux arrivants à la méthode de vente.
-Proposition de plan marketing adapté à la clientèle
-Reporting hebdomadaire et mensuel de l'activité
-Mise en place d'actions marketing locales (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sport : Joueur et Educateur de Rugby en fédérale