- -
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 1805111503

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2015 : Bac +5 à ESGC&F RENNES
Master Manager Marketing & Commercial

12/2014 : Bac +3 à IGS PARIS
Licence Responsable Développement Commercial & Marketing

12/2013 : Bac +3 à CCI ANGERS
Licence Conseiller Assurance et Epargne

12/2012 : Bac +2 à AFTEC LAVAL
BTS Négociation et Relation Client

Expériences professionnelles

01/2016 - 12/2018 :
Ingénieur Commercial chez Stanley
Développement et suivi d'un portefeuille clients (220 clients), création de devis techniques, prospection terrain et téléphonique, renouvellement de contrats, SAV, recouvrement.

01/2015 - 12/2016 :
Téléconseiller Vente chez Macif
Répondre aux besoins sur appels entrants, commercialisation de la gamme complète de services, remplacements en agence, organisation de challenges commerciaux, animation d'équipe.

01/2015 - 12/2015 :
Assistant chef de produit textile chez Noz
Veille concurrentielle, détermination prix d'achat/prix de vente, suivi et analyse des ventes, développement fournisseurs Europe du Nord et Etats-Unis.

01/2014 - 12/2014 :
Attaché Commercial chez Fraikin
Prospection physique et téléphonique, élaboration des propositions commerciales, remise d'offre, négociation et signature, promotion des produits et services, organisation d'évènements clientèle.

01/2013 - 12/2013 :
Conseiller en Assurance et Epargne
Développement d'un portefeuille clients, gamme de produit assurance vie, prospection active et sur recommandation, conseil auprès de professionnels et particuliers.

01/2012 - 12/2012 :
Technico Commercial
Prospection et développement commercial, offres, négociation, reporting et suivi client, élaboration d'un plan d'action commercial.

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Centres d'intérêts

Impliqué