Responsable Commercial

Né(e) en 1972 · 06000 NICE · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1807131200

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1993 — Bac — Hainaut Nord
Baccalauréat

Expériences professionnelles

05/2022 - 12/2022 — Ingénieur Commercial
Prospection Architectes promoteurs Immobilier BE chiffrage et Négociation des marchés lot Ascenseurs sur départements 83 06.
09/2021 - 12/2021 — Chef de projet et développement
Prospection foncière, études de faisabilité, négociations des terrains et signature compromis jusqu'au dépôts des PC.
01/2020 - 08/2021 — Négociateur immobilier
Prospection clients particuliers et professionnels, estimations des biens, mise en ventes sur réseaux internet et externes, accompagnements clients pour achat ou vente de biens immobiliers.
03/2016 - 09/2019 — Responsable secteur
Prescrire et vendre système de chauffage auprès des Bailleurs sociaux, promoteurs, constructeurs, architectes.
03/2005 - 12/2015 — Directeur d'agence de promotion immobilière
Chef d'entreprise, Management, Développement et négociation du foncier, étude de faisabilité, montage dossier de financement, suivi de chantier jusqu'à la livraison des appartements.
06/1999 - 01/2005 — Responsable commercial grands comptes
Prospecter, développer les clients architecte maitre d'œuvre projet neuf entrepôts logistique pour vendre quais et portes sectionnelles.
02/1996 - 06/1999 — Technico-commercial
Prospection secteur industriel, papeteries, sucreries, automobiles, prescription et vente de solutions technique d'étanchéité.

Langues

Italien (maternelle), Anglais (courant), Français (maternelle)

Atouts

Management d'une agence de promotion immobilière, Gestion d'entreprise, Techniques commerciales, Contrôle et validation des budgets, Connaissance en droit de l'urbanisme, Maitrise de la conception jusqu'au parfait achèvement, Etablir un dossier financier d'acquisition, Mener à bien les projets immobilier de A à Z, Prospection foncière et négociations, Relations avec les différents intervenants, Capacité à fédérer, Persévérance, Rigueur, Sens de l'organisation, Sens de la communication, Travail en équipe, Négociations des marchés entreprises, Suivi des travaux jusqu'à la réception des ouvrages, Livraisons clients

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.