Directeur Centre de Profit

13006 Marseille · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1807170913

Objectif

Apres 3 ans d’études à l’université aux Etats Unis en business administration et plus de 20 ans d’expériences dans le domaine de la négociation matérielle travail public je souhaiterais aujourd’hui rejoindre une nouvelle équipe en France ou à l’étranger au sein de laquelle je saurais être force d’exécution et atteindre les objectifs fixés. Autonome, réactif, créatif

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Expériences professionnelles

01/2017 - 12/2018 — Entrepreneur

Création d’une société grossiste en produits alimentaires. Vente en cycle court auprès des commerçants, artisans.

01/2013 - 12/2017 — Directeur Exécutif

Gestionnaire -développeur d’un centre de profit, négoce de matériel BTP (toutes marques confondues), développement commercial, stratégie, marketing, gestion des ventes locales et export.

01/2006 - 12/2013 — Directeur Centre de Profit

Manager d’une équipe de 5 personnes. Gérer un portefeuille de plus de 2000 clients. En charge du budget, de la stratégie commerciale, de la politique de vente et des objectifs de B.U. Garantir le respect des normes QHSE. Membre du comité de direction.

01/2001 - 12/2006 — Directeur Général & Associé

Création d’une société en négoce de produits BTP. Ouverture d’un parc de matériel (show-room). Prospection et obtention de nouveaux marchés (Locale Michigan, Internationale), Optimiser des flux logistiques, la sécurité et les procédures de manutention.

01/1995 - 12/2001 — Directeur Commercial

Augmentation parts de marché MP 45%, MC 65%, 1er outil de diagnostic multimarque du groupe ; 30% part de marché en 4 ans. Animation & encadrement des collaborateurs sur 3 sites, Réorganisation de l’équipe de vente.

01/1992 - 12/1995 — Responsable des Ventes

01/1990 - 12/1992 — Technico - Commercial

Langues

Anglais (maternelle)

Atouts

Développement Commercial, Management Grands Comptes, Négociation, Gestion de Portefeuille, Stratégie Commerciale, QHSE, Logistique, Management d'équipe, Autonomie, Créativité, Force d'exécution

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.