01400 Chatillon-sur-chalaronne
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1807270723

Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

Formations permanentes
§ Management Training (Institut Winner) - 1semaine
§ Direction Commerciale (Institut Cegos) - 3 mois
§ Politiques commerciales et stratégiques (Institut Cegos) - 1 semaine
§ Marketing / Merchandising GSB (Unibal) - 3 jours

1986-1988 BTS Action Commerciale - Spécialité Marketing - ESCT Chalon-sur-Saône

Expériences professionnelles

2016
Erfurt & Sohn : Allemagne Fabricant de revêtements muraux 300 personnes Directeur Sud Europe : Développement des ventes des grands comptes Elaboration des offres Animation du Service Commercial Management 2 commerciaux Lancement nouveaux produits Suivi et développement de la stratégie commerciale CA 2017 + 0,5 M€ supplémentaire

2009-2016
Vitrulan Textilglas : Allemagne Fabricant de Toiles de verre 275 personnes CA : 68 M€ Directeur Europe grand public : Création de la filiale Grand Public Lancement de la marque Lanivit Implantation concept Grand Public Recrutement 60 animateurs Développement et suivi grands comptes Grand Public CA 2011 10 M€ dont 3 M€ en GSB 10 % du marché

2001-2008
John Manville France : Groupe Berkshire Hathaway Fabricant de Toiles de verre 10 personnes Directeur Sud Europe - Benelux : Création de la société Johns Manville France Fusion des sociétés Tasso et Mitex Mise en place d'un entrepôt logistique Lancement de la marque Tess Cotton line Définition et application de la stratégie commerciale Développement d'une stratégie propre à chacune des marques CA 2008 29 M€ 45 % de CA supplémentaire durant la période - Marge en constante progression 34 %

1996-2000
Knauf Isodéco : Distributeur du groupe Knauf sur le marché grand public (Décoration-Bâtiment) 45 personnes Directeur des Ventes : Création de filiale Bâtiment Restructuration de l'organisation commerciale Gestion des Grands comptes professionnelles et Grand Public Lancement de nouveaux produits CA direct 2000 10 M€ de CA supplémentaire dans la gamme Bâti

1991-1995
Knauf Poudres 69 : Lyon Fabricant d'enduits et colles 6 personnes Chef des Ventes : Lancement de la gamme Knauf Poudres 69 Animation du réseau de revendeurs Recrutement 2 commerciaux Support et conseil clientèle

1990
Unimix : Groupe Ciments Français Fabricant Béton prêt à l'emploi 35 personnes CA : 30 M€ Responsable de Centre de Profit : Etablissement de partenariats stratégiques Restructuration de l'agence Lancement d'activité

de service complémentaire Elaboration et suivi du budget

1989-1990
Ricard S.A. Fabricant alcools et spiritueux CA : 475 M€ Attaché Commercial : Vente des produits de la gamme Ricard Animation et suivi des revendeurs Promotion externe

Langues

- Anglais, Italien parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Vente
Animation et suivi des revendeurs
Promotion externe
Etablissement de partenariats stratégiques
Restructuration de l'agence
Lancement d'activité de service complémentaire
Elaboration et suivi du budget
Gestion des Grands comptes professionnelles et Grand Public
Lancement de nouveaux produits
Développement et suivi grands comptes Grand Public
Développement des ventes des grands comptes
Informatique : Word, Excel, PowerPoint, Internet (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Sports : Marche, Jogging, VTT