

Né le 07/08/1993  
**78150 Le Chesnay**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 1808131609**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2016** : Bac +3 à Lyon 1 IUT Villeurbanne  
Licence Pro Management et Gestion de la Relation Client (MGRC)

**12/2014** : Bac +2 à Pigier Saint-Quentin en Yvelines  
BTS Négociation Relation Client (NRC)

**12/2011** : Bac à Saint Vincent de Paul Versailles  
BAC Pro Commerce

### Expériences professionnelles

---

**04/2018 - 07/2018** :  
Technico-Commercial chez Action'services  
Rendez-vous client, développement du portefeuille clients, promotion des produits complémentaires et nouveaux produits.

**10/2015 - 11/2017** :  
Attaché-Commercial chez Ssr+  
Prospection, rendez-vous client, mise en relation et accompagnement avec l'équipe technique, réalisation de projet, suivi client.

**01/2013 - 08/2014** :  
Technico-Commercial chez 2aàz Iso Fermeture  
Prospection, développement du portefeuille clients, vente, mise en place de chantier, suivi client.

**10/2011 - 07/2012** :  
Démonstrateur chez Fremaux Delorme  
Ventes, tenus des stands, gestion des stocks, réassort, commande, réception de livraison, suivis clients, préparation promotions et soldes, retours, inventaires.

**01/2009 - 12/2011** :  
Vendeur Stagiaire chez Librairie Du Square La Mome  
Ventes, encaissement, réassort, commande, réception de livraison, suivis clients, entretien du point de vente.

### Centres d'intérêts

---

Working Holiday Visa 1 an en Australie (2014-2015), Vice-Président d'une association de quartiers (AJC.78),  
Président d'un club de football senior (FFF)