Technico-Commercial

Né(e) en 1993 · 78150 Le Chesnay · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 1808131609

Objectif

Me stabilisé et m'épanouir dans un secteur d'activité dans le quel je pourrait apprendre et apporté mes compétences.

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2016 — Bac +3 — Lyon 1 IUT Villeurbanne
Licence Pro Management et Gestion de la Relation Client (MGRC)
12/2014 — Bac +2 — Pigier Saint-Quentin en Yvelines
BTS Négociation Relation Client (NRC)
12/2011 — Bac — Saint Vincent de Paul Versailles
BAC Pro Commerce

Expériences professionnelles

04/2018 - 07/2018 — Technico-Commercial
Rendez-vous client, développement du portefeuille clients, promotion des produits complémentaires et nouveaux produits.
10/2015 - 11/2017 — Attaché-Commercial
Prospection, rendez-vous client, mise en relation et accompagnement avec l’équipe technique, réalisation de projet, suivi client.
01/2013 - 08/2014 — Technico-Commercial
Prospection, développement du portefeuille clients, vente, mise en place de chantier, suivi client.
10/2011 - 07/2012 — Démonstrateur
Ventes, tenus des stands, gestion des stocks, réassort, commande, réception de livraison, suivis clients, préparation promotions et soldes, retours, inventaires.
01/2009 - 12/2011 — Vendeur Stagiaire
Ventes, encaissement, réassort, commande, réception de livraison, suivis clients, entretien du point de vente.

Atouts

Relationnel, Optimiste, Autonomie, Persévérance, Analyse, Remise en cause

Loisirs

Working Holiday Visa 1 an en Australie (2014-2015), Vice-Président d’une association de quartiers (AJC.78), Président d’un club de football senior (FFF)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.