Consultant Commercial en BTP

34990 Juvignac · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1808150806

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2015 — Windpac
Formation LT1-Windpac –Signe gestion commerciale
12/2006 — Chambre De commerce Narbonne
Gestion suivi d'affaires & commerciale
12/1998 — Socotec
Formation Eclairage Public C17200
12/1980 — Bac — Lycée Technique DHUODA
BAC F3 Electrotechnique

Expériences professionnelles

01/2015 - 12/2015 — Consultant Commercial en BTP
Développement du portefeuille clients sur L'HERAULT : + 18 % en 1 an, gestion du portefeuille BTP, démarchage commercial, visites commerciales mensuelles, élaboration d'un suivi commercial et diversification du portefeuille.
01/2012 - 12/2015 — Chef d'Agence ETETP
Augmentation du volume de marché ERDF PO de près de 35% et AUDE : 60%, diversification du carnet de commande clients privés.
01/2005 - 12/2012 — Ingénieur Chef d'Agence Réseaux Secs
Création et développement de l'agence de ELNE, gestion des marchés Eclairage Public, relation commerciale ERDF.
01/1988 - 12/2005 — Responsable de Service ETETP
Création d'un service Réseaux secs à VILLENEUVE DE LA RAHO, embauche de personnel, recherche de clientèle.
01/1980 - 12/1988 — Technicien de Méthodes
Chef d'agence BTP, responsable de centre de profits, consultant commercial.

Langues

Espagnol (bilingue), Catalan (bilingue), Anglais (notions)

Atouts

Analyse et diagnostic du marché, Proposition d'une offre compétitive, Suivi des contrats, Suivi de l'activité financière, Gestion du portefeuille clients, Préparation des contrats, Analyse des projets, Maîtrise du Pack Office

Loisirs

Randonnées, Natation, Cinéma, Amateur d'opéras, Musées

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.