Chargé d'affaires Technico-Commercial

Né(e) en 1970 · 28400 Nogent Le Rotrou · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 1808191132

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1992 — Bac +2 — Lycée Marie Curie
BTS Action Commerciale
12/1990 — Bac — Lycée Jules Ferry
BAC F1 (conception et fabrication mécanique)

Expériences professionnelles

09/2017 - 12/2017 — Technico-commercial
Réalisation sur mesure de menuiseries vitrées Coupe-Feu et autres produits métalliques. Maîtrise des normes et exigences liées à la sécurité incendie, analyse des besoins, réponse aux appels d'offres et conseils clients.
06/2015 - 06/2016 — Manager ADV
Réalisation sur mesure et en série de containers étanches en acier et inox pour l'industrie nucléaire. Suivi et mise à jour des procédures ISO 9001, organisation de l’ADV.
11/2014 - 06/2015 — Responsable Commercial Enveloppe du Bâtiment
Transformation sur mesure de feuilles d’acier, d’inox et d’aluminium. Chargé d’affaires auprès des grands comptes (VINCI, BOUYGUES, EIFFAGE).
04/2013 - 10/2014 — Chargé du développement commercial
Fabrication et conception de façades contemporaines. Chargé du développement commercial dans plusieurs régions.
06/2009 - 03/2013 — Prescripteur Enveloppe du Bâtiment
Présentation des solutions du groupe auprès des agences d’architecture et bureaux d’études. Élaboration des Show-Room.
05/2007 - 05/2009 — Chargé d'affaires Industrie
Promotion et vente des solutions de l’entreprise auprès des différents acteurs des marchés publics et privés.
01/2004 - 04/2007 — Responsable Commercial France
Responsable du pilotage de l’unité commerciale et technique de l’agence en France.
06/1995 - 12/2003 — Commercial
Création et animation d’un réseau de distribution sur l’ensemble de la France.
09/1992 - 06/1995 — Technico-Commercial
Relation clientèle et coordination des équipes techniques en chantier.

Atouts

Technico-commercial, Gestion de projet, Analyse des besoins, Fidélisation de la clientèle, Management d'équipe, Prospection commerciale, Suivi de la qualité, Développement de produits

Loisirs

Pratique de la chambre photographique 4 x 5” et du moyen format, Développements et tirages en chambre noire, Passion pour la photographie contemporaine et l’Art en général

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.